БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
№69 (327) 28 октября 1996 года понедельник

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

БЕЛОРУССКОЕ ГРАЖДАНСТВО В ОБМЕН НА РОССИЙСКИЙ ГАЗ

Павел ШЕРЕМЕТ

На прошлой неделе в Беларуси находились президент РАО «Газпром» Рэм Вяхирев и министр топлива и энергетики РФ Петр Родионов. Представители российского энергетического генералитета провели переговоры с президентом Беларуси Александром Лукашенко. В результате достаточно напряженного выяснения отношений руководству «Газпрома» пообещали решить три основных проблемы: акционирование «Белтрансгаза», регистрация банка «Олимп» и выплата долгов за поставленный из России газ.

Очередной приезд президента РАО «Газпром» в Беларусь откладывался несколько раз за последние месяцы. Однако на этой неделе Рэм Вяхирев все-таки приехал. Тем более, что для этого был повод: первый стык труб на белорусском участке трансконтинентального газопровода Ямал -- Западная Европа.

Согласно оценкам Международного газового союза потребность Европы в газе к 2010 году возрастет в среднем на 50%. При этом за счет собственных источников будет покрываться только 70% требуемого объема. Ямальский газ призван полностью обеспечить потребности Европы в газе. Газопровод от месторождений газа на Ямальском полуострове (Россия) до Гамбурга (Германия) протяженностью свыше 4000 км должен вступить в строй в 2005 году. Затем будет проложена вторая нитка, и общая протяженность системы трансконтинентального газопровода составит 12000 км с пропускной способностью более 60 млрд. куб.м газа в год. Заказчиком и инвестором строительства выступает РАО «Газпром». Предварительная стоимость всего проекта -- более $40 млрд. Осваивать эти средства будут десятки подрядчиков.

Первоначально существовало четыре варианта маршрута газопровода: по территории Украины, через Беларусь, через страны Прибалтики и, наконец, по дну Балтийского моря. Последний путь был самым дорогим, но более спокойным с точки зрения улаживания взаимоотношений с правительствами стран, по территории которых проходила бы газовая нитка: государства ведь бедные, правители амбициозные, политическая обстановка нестабильная. А еще и газ воруют. *«В Западной Европе идет огромная война за то, чтобы следующие газопроводы прошли по их территории. Каждое государство рвет на себя, я даже боюсь, что не всех поборем. Можно было и в СНГ гораздо проще решить вопрос. Один раз надо было заплатить на 30% дороже и протянуть нитку через Балтийское море, сказав всем странам: «До свидания»*, -- признался журналистам президент «Газпрома» Вяхирев.



Путь в Европу. Дорогого стоит

От Литвы отказались из-за строптивости «горячих парней». Украине в «Газпроме» не доверяют: уже бывали случаи, когда российская нефть и газ исчезали на украинском участке нефте- и газопроводов. Выбор между морским путем и белорусской дорогой решился в пользу покладистого Вячеслава Кебича. Да и пришедший к власти первый белорусский президент поначалу буйный характер не проявлял и все время говорил о славянском братстве.

«Газпром» выбрал Беларусь, и именно у нас будет потрачено несколько миллиардов долларов. С чем белорусов можно поздравить. Это совершенно авторитетно подтвердил и вице-премьер Валерий Кокорев: *«Все государства стремятся, чтобы газопроводы, нефтепроводы и магистральные автодороги шли через их территорию»*. И в среду 23 октября ранним промозглым утром в десяти километрах от Слонима началось строительство белорусского участка.

Через территорию нашей страны пройдут две нитки газопровода длиной 575 км и общей производительностью 68 млрд. куб.м природного газа в год. Специалисты «Белтрансгаза», который будет владеть и управлять белорусским участком, обещают, что новая газопроводная система создается на основе новейших достижений науки и имеет надежную электрохимическую защиту. Главное, что новые газопроводы должны работать как единое целое с существующей в Беларуси газотранспортной системой, управляться из единого диспетчерского центра, эксплуатироваться и обслуживаться одним и тем же персоналом. При этом количество рабочих мест увеличивается на 5000 человек. Одним из генеральных подрядчиков строительства этого участка стало АО «Белтрубопроводстрой». Создано также совместное белорусско-германское предприятие.

Александр Лукашенко прибывший на первый -- «золотой» -- стык, со свойственным ему оптимизмом заявил: *«Это самое большое дело для нас. Рэм Иванович становится гражданином Республики Беларусь во второй раз, потому что в нашей стране будет его большое хозяйство. Вяхирев -- самый главный интегратор вместе с президентом Беларуси. Я не говорю о какой-то зависимости Беларуси от России, газопровод говорит о единстве народов. У него было еще три варианта: через Балтийское море, Прибалтику или Украину, но они выбрали наш братский российский народ* (скорее всего, имеется в виду белорусский народ -- Прим. автора). *Это -- большая политика, это реализация политического договора. Я, например, просто счастлив, что удалось реализовать этот проект. Люди получат работу, газ и доходы в бюджет. Выгоды в экономике больше, чем достаточно, а о политике я и не говорю вообще. Мы этот проект будет поддерживать всячески»*.

«Газпром» для всего мира олицетворяет мощь и размах России. Не случайно предвыборный лозунг Виктора Черномырдина на парламентских выборах переделали из «Наш дом -- Россия» в «Наш дом -- «Газпром». Поэтому президент РАО Рэм Вяхирев держался достойно. И на опасение кого-то из журналистов, что «Газпром» могут обвинить в покушении на экономический суверенитет Беларуси, как-то устало заметил: *«Нам ничего чужого не надо, у нас все есть свое. Зачем нам чего-то? Претензии надо предъявлять Богу, потому что он распределил так богатства по Земле, а нам надо только умело этим воспользоваться и перераспределить»*.

Окончание на стр. 3

КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУД

ВАЛЕРИЙ ТИХИНЯ ПРОСИТ ПОМОЩИ У ВАСИЛИЯ КАПИТАНА

Отдел информации «БДГ»

24 октября председатель Конституционного суда (КС) Валерий Тихиня обратился с официальным заявлением к Генеральному прокурору Василию Капитану. Основанием для обращения стала пропагандистская кампания, развернутая против КС в официальных средствах массовой информации.

В письме г-н Тихиня сообщает, что на суд через СМИ *«оказывается давление со стороны должностных лиц, занимающих ответственное положение в государстве»*. В качестве примера председатель КС приводит заявление для печати главного управления общественно-политической информации Администрации президента, распространенное 24 октября. В этом заявлении, в частности, утверждается, что *«стремление к диктаторской, бесконтрольной власти Верховного Совета подкрепляется Конституционным судом Беларуси, напрямую зависимым от руководства Верховного Совета»*. Подобные пассажи в последнее время нередки. Острая критика в адрес Конституционного суда ежедневно звучит с экрана президентского телевидения. В эту кампанию включились, к примеру, министр юстиции Валентин Сукало, начальник управления общественно-политической информации Администрации президента Михаил Подгайный, президентский юрист Александр Пласкавицкий.

Президентское окружение нервничает и явно обеспокоено предстоящим рассмотрением в Конституционном суде парламентского постановления от 6 сентября о проведении референдума. Если КС 1 ноября признает, что Александр Лукашенко выносит на плебисцит не поправки в действующую Конституцию, а самостоятельный проект Основного закона,-- завяжется очередной конфликтный узел, развязать который без обострения отношений между ветвями власти вряд ли удастся.

Президентские пропагандистские службы уже теперь начали готовить почву для того, чтобы представить возможное будущее решение КС в как можно более неприглядном свете.

Не исключено также, что президент, не дожидаясь решения суда, сместит Валерия Тихиню с должности своим указом. Подобные угрозы в адрес председателя КС, уже звучавшие год назад, в последнее время вновь стали явственно раздаваться из президентской Администрации.

В своем письме на имя Генерального прокурора Валерий Тихиня просит *«в установленном законом порядке принять меры к должностным лицам, оказывающим давление на Конституционный суд, а также к предупреждению незаконных действий по отношению к высшему органу конституционного контроля»*. Прямое или косвенное воздействие на Конституционный суд запрещено действующей белорусской Конституцией.

КОНФЛИКТ

ПРАВ ТОТ, КОМУ ПОДЧИНЯЕТСЯ МИЛИЦИЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

Похоже, рассчитывать на то, что история с «Народной газетой» завершится в ближайшем будущем, не приходится. 25 октября редактора «Народной газеты», назначенного на этот пост учредителем издания -- Верховным Советом, Леонида Юнчика просто не пропустили в помещение редакции.

Учредителем «Народной газеты» изначально был и остается Верховный Совет, а потому назначать ее редактора могут лишь парламентарии. Президент взял эту функцию на себя и «осчастливил» Михаила Шиманского -- бывшего шефа «Белорусской нивы». Немного позже парламент назначил на тот же пост депутата Леонида Юнчика.

Впоследствии президентский указ об акционировании издания был признан незаконным вначале Верховным Советом, а потом -- и Конституционным судом. Однако подчиняться требованиям закона Михаил Шиманский не пожелал.

Восстановить законность не удалось даже после визита в редакцию вице-спикера Геннадия Карпенко. Сославшись на свою неподотчетность Верховному Совету и Конституционному суду, Михаил Шиманский отказался освободить редакторское кресло. В результате в течение нескольких дней «Народная газета» имела двух руководителей. Сотрудники редакции обратились с официальным письмом к руководству Верховного Совета, президенту и Генеральному прокурору с просьбой урегулировать конфликт в рамках Конституции и закона.

Между тем уже 23 октября было заявлено о распоряжении президента по обеспечению исполнения его указа о назначении редактора «Народной газеты». В официальном заявлении Главного управления общественно-политической информации Администрации президента отмечается что несмотря на соответствующее решение Конституционного суда, указ является абсолютно законным и *«обязателен для исполнения всеми органами власти»*. В тот же день были предприняты меры по обеспечению неукоснительного исполнения этого указа. В редакции «Народной газеты» был выставлен милицейский пост, и 25 октября постовой отказался пропускать в редакцию Леонида Юнчика.

После этого законный главный редактор «Народной газеты» обратился с официальным запросом в Прокуратуру по поводу противоправных действий как сотрудников милицийи, так и узурпатора Михаила Шиманского. В тот же день с аналогичным запросом к Генеральному прокурору Василию Капитану обратился председатель Верховного Совета Семен Шарецкий.

Пока результаты прокурорского разбирательства неизвестны. Досих пор Прокуратура избегала демонстрировать сколько-нибудь твердую позицию в конфликте между исполнительной властью и законом. Теперь, вероятно, наступил тот решающий момент, когда прокурорские работники должны определиться в выборе между правом вообще и правом президента.

ПОДРОБНОСТИ

О ЧЬЕЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЗАБОТИТСЯ ВИКТОР ШЕЙМАН?

Андрей МАХОВСКИЙ

Шельмование оппонентов с помощью недостоверной или искаженной информации, похоже, стало неотъемлемой частью президентской политики. Показательным в этом смысле было Всебелорусское народное собрание, в частности, выступление на нем секретаря Совета безопасности Виктора Шеймана. В качестве одного из объектов критики г-н Шейман избрал председателя парламентской комиссии по экономической политике и реформам Василия Шлындикова.

Василий Шлындиков был обвинен в том, что вместе с другими *«высшими чиновниками присвоил контрольный пакет акций концерна «Амкодор», в результате чего предприятиями концерна стали распоряжаться десять человек, не имеющих к ним отношения»*. По результатам деятельности бывшего руководителя якобы было возбуждено уголовное дело.

Однако, как выяснилось, никакого уголовного дела не существует. Акции «Амкодора» принадлежат более чем 4000 человек. При этом 10 наиболее крупных акционеров владеют лишь 6% всего пакета. В течение двух последних лет на 83 предприятиях концерна, действительно, проводились налоговые проверки. Несмотря на это, до последнего времени существенных нарушений в его работе не было выявлено. Очередная проверка началась в конце мая нынешнего года по личному распоряжению секретаря Совета безопасности. По ее итогам на 77 предприятиях концерна выявлены нарушения налогового законодательства. Общая сумма штрафных санкций составила BLR 14 млрд.

Не отрицая фактов нарушений, Василий Шлындиков тем не менее считает, что *«более половины этой суммы можно было бы списать, обжаловав действия налоговых инспекторов в суде»*. Прочие нарушения, по его словам, обусловлены несовершенством и запутанностью налогового законодательства. В то же время бывший руководитель концерна выразил недоумение по поводу того, что секретарь Совета безопасности лично контролирует осуществление налоговых проверок небольших предприятий.

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

СЛЕДСТВИЕ ВЕДУТ...

Александр ФЕДУТА

Телефонный звонок в квартире известного политика Георгия Таразевича застал хозяина врасплох. Некто, представившийся следователем Советского РОВД, сообщил, что ему поручено составить протокол о правонарушениях, связанных с мирным митингом 19 октября, одним из инициаторов которого был Георгий Станиславович. Тем самым митингом, который, по утверждению самих милиционеров, прошел без каких бы то ни было эксцессов.

Бывший столичный мэр и спикер республиканского парламента, Таразевич не растерялся. Он поочередно побеседовал по телефону с зампредом Мингорисполкома г-ном Сенькевичем, начальником Минского ГУВД генерал-майором Тарлецким и городским прокурором г-ном Куприяновым. Все они, получавшие некогда путевку в жизнь из рук г-на Таразевича, слегка смущались и уверяли его, что произошло какое-то недоразумение, что никто подобных распоряжений не отдавал. Однако вечером, на приеме у германского посла, другой инициатор митинга, депутат ВС Станислав Богданкевич, сообщил Таразевичу, что подобный звонок раздался и в его квартире.

По утверждению г-на Таразевича, «центральные» власти, слегка обескураженные мирным исходом альтернативных Всебелорусской сходке мероприятий 19 октября -- конгресса и митинга, вполне могли надавить на власти города, чтобы попытаться хоть задним числом опорочить мирных манифестантов.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРОЕКТЫ

ИНТЕГРАЦИЯ: ОТ ДВУХ ДО ДВЕНАДЦАТИ

Светлана КАРПЕКОВА

После подписания договора между Беларусью и Россией о создании Сообщества в различных министерствах и ведомствах активизировалась работа по унификации законодательства двух стран.

Как показывает практика, легче всего максимально адаптировать системы, действующие на уровне министерств и ведомств, которые функционируют в социальной сфере. Однако легче -- не значит быстрее. Скажем, процесс адаптации систем здравоохранения Беларуси и России рассчитан на текущий и 1997 годы, но вряд ли будет завершен за это время.

24 октября состоялось очередное заседание рабочей группы Минздрава Беларуси, созданной месяц назад, которая будет заниматься реализацией конкретных мер по сближению систем здравоохранения двух государств. В частности, группой разрабатывается проект постановления «О проведении эксперимента по добровольному и обязательному медицинскому страхованию граждан на территории Республики Беларусь». Как отметил руководитель рабочей группы, заместитель министра здравоохранения Валерий Филонов, введение страховой медицины сопряжено с определенными проблемами, однако Минздрав намерен реализовать эту систему, тем более, что в России она уже действует.

В комплекс мероприятий по адаптации систем здравоохранения России и Беларуси входят разработка совместной концепции и программ медицинской реабилитации больных и инвалидов; согласование и проведение работ по переходу на международную классификацию болезней; разработка автоматизированной информационной управленческой системы службы медицины катастроф двух государств; разработка программы по химически опасным производствам; взаимное признание дипломов, выданных высшими и средними медицинскими учреждениями РБ и РФ; разработка документов, определяющих единый порядок испытаний, регистрации и сертификации изделий медицинской техники; углубление взаимодействия в области регистрации, стандартизации и контроля качества лекарств и многие другие.

Естественно, определенное время уйдет на согласование спорных вопросов. Скажем, сегодня требования к экологической чистоте продуктов питания в Беларуси и России разные. В частности, нормативы по содержанию радионуклидов в Беларуси более жесткие, чем в России, и, как сообщил Валерий Филонов, Минздрав не намерен изменять свой подход к этой проблеме. У Минздрава Беларуси также более жесткая концепция проживания в зонах радиоактивного загрязнения. Таким образом, рабочая группа белорусского Минздрава должна, с одной стороны, отстаивать собственную позицию, а с другой -- развивать сотрудничество в рамках интеграционных процессов, что, возможно, приведет к возникновению спорных ситуаций. Впрочем, вряд ли они окажутся неразрешимыми.

Что касается достигнутых результатов в области адаптации систем здравоохранения, то сегодня разработан и уже практически действует порядок оказания медицинской помощи гражданам Беларуси в России и гражданам России в Беларуси. Это означает, что граждане обеих стран могут бесплатно пользоваться услугами неотложной медицинской помощи, а также получить помощь в обследовании и лечении заболеваний, которые медики называют социально значимыми -- туберкулеза, СПИДа, некоторых острых инфекционных заболеваний, требующих стационарного лечения. Кроме того, между Российской Федерацией и Беларусью заключено соглашение о сотрудничестве в области санитарной охраны территорий, а Минздрав Беларуси по поручению Сообщества разрабатывает межгосударственную целевую программу по санитарной охране территорий.

Процессы интеграции, но уже в рамках СНГ, пытаются ускорить и представители системы образования. 25 октября в Минске закончилось трехдневное заседание полномочных представителей и экспертов государств СНГ, на котором обсуждались и согласовывались проекты документов по формированию единого (общего) образовательного пространства Содружества. На заседании рассматривались проекты Концепции формирования единого образовательного пространства СНГ и соглашения о сотрудничестве в формировании такого пространства, представленные Российской Федерацией; положения о Совете по сотрудничеству в области образования государств СНГ; конвенции о признании учебных курсов, программ, документов о высшем образовании, ученых степеней в странах СНГ и некоторые другие вопросы.

СОБЫТИЕ НОМЕРА

БЕЛОРУССКОЕ ГРАЖДАНСТВО В ОБМЕН НА РОССИЙСКИЙ ГАЗ

Окончание, начало на стр. 1

Заложив памятный знак на месте первого стыка труб на белорусском участке, Лукашенко и Вяхирев улетели в Минск, где вечером состоялись переговоры.

«Газпром» поставил перед белорусским руководством три главных вопроса. Первый -- когда будет акционирован «Белтрансгаз»? Вяхирев, как рассказывают очевидцы, с металлом в голосе сообщил президенту Беларуси, что «Газпром» -- это уже частная компания, поэтому вкладывать деньги в государственные структуры они не любят и не хотят. *«Мы хотим, чтобы наши менеджеры работали с максимальной эффективностью и были заинтересованы в результатах своего труда»*,-- пояснил Рэм Иванович. Лукашенко пообещал рассмотреть это пожелание. И это не останется дежурной отговоркой. Директор «Белтрансгаза» Н.Мочернюк, над которым не так давно висела угроза снятия с должности, был введен в состав правления РАО, а растущий долг за газ -- хороший аргумент в дискуссиях с Минском.

Второе пожелание российских газовых генералов -- не оттягивать регистрацию банка «Олимп», которым теперь владеет «Газпром». Белорусское руководство когда-то обмануло россиян, пообещав акционировать ПО «Азот» и допустить к приватизации этого комбината «Газпром». И непонятные претензии к новому качеству «Олимпа» начинают РАО «Газпром» раздражать. Александр Лукашенко заявил, что во вторник, 29 октября даст окончательный ответ.

И третий вопрос традиционный: *«Каким образом и когда Беларусь погасит задолженность за газ?»*. На эту у белорусской стороны была «домашняя заготовка»: нулевой вариант



II. Суть его сводится к следующему: Беларусь поставляет регионам России товары на сумму, которую федеральный центр задолжал местным властям, Москва затем засчитывает это «Газпрому» в счет платежей в госбюджет, а РАО в свою очередь списывает белорусам долг. Схема красивая, но пока не конкретизирована. Российский министр Петр Родионов решил не давать никакого ответа, но Александр Лукашенко настроен оптимистично: *«Мы и без строительства долги погасим. $150 млн. -- это разве деньги для государства? Вы соберите сначала в России 7 млрд. рублей, а мы $150 млн. вернем»*.

На том и расстались. Вяхирев уехал обдумывать предложение Лукашенко о белорусском гражданстве, а Александра Григорьевича, наверное, как всегда начали мучать сомнения: не продешевил ли.

АНОНС

ОБМАНЕТ ЛИ ПРЕЗИДЕНТ «ГАЗПРОМ»?

Для работы с Беларусью «Газпрому» необходима собственная банковская структура. И она, судя по всему, появится очень скоро (даже если сделать скидку на причуды белорусского руководства). Состав акционеров совместного банка определен следующим образом: «Белтрансгаз» -- 15%, столько же достанется белорусским компаниям. РАО «Газпром» и «Газпромбанк» получат по 35%.

Однако, несмотря на внешнюю стройность, точки над «i» в создании совместного банка еще не расставлены...

Подробно о ситуации -- в следующем номере «БДГ».

СИТУАЦИЯ

СПИД: НА КОНТРОЛЕ В СОВЕТЕ БЕЗОПАСНОСТИ

Отдел информации «БДГ»

Ситуация с распространением СПИДа и наркомании сулит Беларуси немало проблем. После летней вспышки «болезни века» в Светлогорске медики страны пытаются найти эффективные пути борьбы в первую очередь с наркоманией как одной из главных причин возникновения СПИДа.

Совсем недавно Минздрав Беларуси при содействии ООН и Всемирной организации здравоохранения провел семинар по подготовке специалистов, которые будут работать в среде наркоманов. Правительство страны выделяет сейчас BLR 20 млрд. для предотвращения распространения СПИДа, в частности, в лечебно-профилактических учреждениях. Эти деньги пойдут на закупку средств защиты персонала, дезинфицирующих средств, шприцов, разовых систем. Создан также специальный Совет по профилактике СПИДа под председательством вице-премьера Владимира Русакевича.

Впрочем, этой проблемой озабочены не только врачи и правительство. Еще в конце лета Александру Лукашенко поступила докладная записка госсекретаря Совета безопасности Виктора Шеймана «Об угрожающем распространении ВИЧ-инфекции и наркомании», в которой приводились данные о сложившейся ситуации. В частности, в документе отмечается, что в Беларуси на учете в органах внутренних дел состоит 2419 наркоманов, при этом только за 1995 год поставлено на учет 1074 человека. Степень наркотизации населения в расчете на 100 тысяч человек увеличилась более чем в 20 раз. За последние 10 лет в стране почти в 22 раза возросло число изъятых наркотических веществ и сырья для их приготовления.

Собственно резолюция президента на этой докладной записке и обусловила выделение Кабинетом Министров средств на профилактику СПИДа.

По данным МВД, в том же Светлогорске сейчас проживает около 5-7 тысяч шприцевых наркоманов. По информации Минздрава, сегодня официально установлено, что 89 человек в стране больны СПИДом, а еще у 300 велика вероятность подтверждения заболевания.

Большую озабоченность у медиков в последнее время вызывает Жлобин, где выявлено 7 случаев заболевания СПИДом. Зафиксированы случаи ВИЧ-инфекции в Пинске, Гомеле и Минске. Специалисты считают, что все они возникли в среде наркоманов.

СООБЩЕСТВО

ДАЕШЬ УНИФИКАЦИЮ!

Андрей МАХОВСКИЙ

24 октября состоялось очередное заседание Межпарламентской ассамблеи Сообщества Беларуси и России. В рамках ассамблеи прошла вторая сессия парламентского собрания, а также заседания его совета и постоянных комиссий. Основной темой обсуждения стала концепция унификации законодательства в сфере реформирования экономики двух государств.

На сессии рассмотрены вопросы подготовки законопроектов по обеспечению деятельности Таможенного союза. Заслушана информация о работе над проектом закона, определяющего равный статус граждан Беларуси и России в Сообществе. Началась предварительная подготовка сводного бюджета Беларуси и России.

В рамках договора, подписанного 2 апреля с.г., до конца 1997 года предполагается синхронизировать этапы и сроки экономических реформ двух государств. С этой целью на второй сессии был принят план мероприятий по подготовке унифицированного законодательства.

В течение 1997 года предполагается подготовить и принять законы «О защите экономической конкуренции», «О финансово-промышленных группах», «О свободных экономических зонах» «О банкротстве» и ряд других. Кроме этого, приоритет отдается подготовке законодательных актов, которые должны обеспечить деятельность Таможенного союза Беларуси и России и свободное перемещение товаров, рабочей силы, капитала и услуг по территории Сообщества.

Как отмечается в концепции, *«особое значение приобретает работа по оздоровлению ведущих российских и белорусских предприятий»*. Для развития кооперации отдельных производств в рамках Сообщества предусматривается предоставление различных налоговых льгот финансово-промышленным группам и транснациональным корпорациям.

Естественно, основная работа по унификации законодательства в области экономики возложена на комиссию по экономической политике. В ноябре-декабре 1996 года она должна рассмотреть проекты унифицированных законодательных актов, предусмотренных для утверждения Советом парламентского собрания в первом квартале 1997 года.

МНЕНИЕ

СОЗДАТЕЛИ ГРЕЗ
(ТРИ МИНИАТЮРЫ НА ФОНЕ СТИЛЯ)

Александр ФЕДУТА

Идеология и пропаганда -- дело, что и говорить, тонкое. В этом мы смогли убедиться на примере работы государственного российского телевидения. Вначале именно оно, а не какой-нибудь Чубайс, провело ваучеризацию всей страны. Затем оно же избрало президентом России Бориса Николаевича Ельцина. Наконец, сегодня не без его помощи электорат убеждают полюбить налоговую полицию и внести некоторое количество налогов, способное погасить долги, образовавшиеся в результате двух первых побед «голубого экрана». Воистину, кто владеет информацией, тот владеет ситуацией.

Будь у меня газета «Правда», мир не узнал бы о Ватерлоо.
Наполеон БОНАПАРТ (в анекдоте).

Беларусь пребывает в ожидании референдума. Референдум есть процесс манипулирования общественным мнением. Общественное мнение формируется средствами массовой информации. Позиция средств массовой информации зависит от людей, наделенных *соответствующими органами* соответствующими полномочиями. Ясно, что единственным *соответствующим органом*, наделяющим кого-либо и чем-либо, в наших условиях является президент Александр Лукашенко. Все остальное проистекает от него, аки от кастальского ключа, питающего вдохновение истинных поэтов. При этом продолжает действовать негласное предписание одного из героев пьесы Н.Эрдмана «Самоубийца»: *«Вдохновляйтесь согласно постановлениям!»*. Впрочем, личности *певцов джамахирийной демократии* от этого не становятся менее интересными.

КЛАССИК ЖАНРА

Владимира Заметалина вроде бы, знают все, но толком не знает никто. Известно, например, что он был пресс-секретарем бывшего премьер-министра Вячеслава Кебича, причем в свое время работал с ним настолько слаженно и продуктивно, что экс-патрон прокомментировал его приход к А.Г.Лукашенко следующим образом: *«Мне он уже помог»*. Приход же Владимира Петровича к Вячеславу Францевичу был вызван тем, что Геннадий Ильич недолюбливал Василия Николаевича, а потому попросил Валерия Владимировича... И т.д.



С тех пор прошло много времени, но никто не может понять, на кого же в самом деле работает Владимир Петрович. Все знают лишь, *против кого* он работает. Во время президентской избирательной кампании под его руководством летали голландские утки и китайские стюардессы, премьер-министр оказался в телешоу «Карьера» рядом со своим сверстником народным артистом СССР Алексеем Баталовым, причем проиграл ему по всем показателям (проигрыш в самом деле стоил ему *карьеры*). Затем под руководством Владимира Петровича шло освещение выборов в новый состав белорусского парламента. Никто из *«детей лжи»*, как известно, туда не попал, зато *дети «Правды»*, которым покровительствовал наш доблестный *политполковник*, его надежд явно не оправдали. Наконец, именно г-ну Заметалину довелось пропагандировать *роль личности Всебелорусского Интегратора* на бескрайних российских просторах. Причем действовал он и на этот раз столь умело, что его протеже и партнеры либо уходили в отставку, либо проигрывали, а о самом Александре Григорьевиче наряду с одами слагались пасквили и памфлеты.

Но одного Владимир Петрович добился. Он стал признанным классиком жанра публицистической провокации. Безотносительно к их реальному авторству, именно ему начали приписывать столь выдающиеся произведения, как речь товарища Илюхина «Об очередных задачах белорусских агентов ЦРУ», анонимное «Письмо Семену Георгиевичу о перечислении $2 млн.», наконец, трактат г-на Жириновского *«О девушках, банях и педрилах»*. Если добавить к этому попытку медицинского (психического) освидетельствования экс-спикера Верховного Совета Беларуси и действующего президента России, ассортимент блюд, предлагаемых г-ном Заметалиным благодарной публике, будет исчерпан.

Владимир Петрович, что называется, *мономан*. О таких писал Лермонтов: *«Имел одной он думы власть, одну, но пламенную страсть...»*. В нашем случае это *панславизм*, который еще коллегой Заметалина рейхслейтером Паулем-Йозефом Геббельсом признавался как явление, типологически близкое *пангерманизму*. Во имя реализации этой идеи Владимир Петрович готов заниматься даже пропагандой чуждой ему, как всякому истинному армейскому политработнику, религии. Однако, несмотря на мономанию, г-н Заметалин не чужд раздвоению личности. Иначе невозможно объяснить, почему он подписывает (визирует) документы, к коим, если судить по содержанию, он не имеет никакого отношения: например, он является автором небезызвестной *«таблицы Данилова»*, появившейся в печати аккурат перед выборами и содержавшей заведомо искаженную информацию о партиях и выдвинутых ими кандидатах; он же был недавно пойман пресс-службой Верховного Совета на попытке распространить оскорбительную для ВС и КС текстовку и при этом скрыться под звучным псевдонимом «ГУОПИ», к каковому (ГУОПИ) он не имеет уже довольно давно никакого отношения. Впрочем, в качестве второго *«Я»*, сиречь псевдонима, Владимир Петрович все чаще избирает имена подчиненных ему лиц и организаций, которые вряд ли публично осмелятся выразить свое неудовольствие.

Пропагандистский стиль г-на Заметалина, таким образом, характеризуется названием известного фильма *«Дети лжи»*. Причем естественно, что вместо Дашука и Пташука картину по сценарию Владимира Петровича согласился снять разве что Азаренок.

ЛЮБИМЕЦ ПУБЛИКИ РАБИНДРАНАТ ТАГОР

Как *«любимца белорусской интеллигенции»* охарактеризовал профессора Олега Слуку после его назначения на пост своего помощника президент Лукашенко. Вероятно, именно в таком качестве его и приглашали работать в президентский аппарат. Однако вскоре выяснилось, что интеллигенция интеллигенции рознь. И после назначения Олега Георгиевича прилив народной (в том числе интеллигентской) любви к президенту был не столь впечатляющ, как ожидалось. Так что использовать его пришлось по несколько другому назначению -- профессорский диплом позволил взять на себя руководство небольшим, но очень творческим коллективом по разработке *идеологии белорусской государственности*.



Разработанный документ, однако, не снискал всеобщих симпатий. Во всяком случае, критических замечаний было чуть больше, нежели восторженных отзывов. И обсуждение проходило не столь массово, как, например, проекта Конституции, выносимого на референдум. То ли интеллигенции маловато в стране, то ли г-н Слука просто переоценил ее умственные способности и остался непонятым.

Пропагандистские потуги Олега Георгиевича (даром, что ли, был он деканом журфака БГУ?!) остались бы незамеченными, если бы не личность *пропагандирующего*. Именно Олег Слука курировал пресловутое интервью президента газете «Хандельсблатт», прозвучавшее по белорусскому радио, из которого мир узнал об истинных симпатиях лидера республики-партизанки. Но отношение к г-ну Слуке не изменилось: перестарался, бывает. Накануне референдума о нем вновь вспомнили и дали соответствующее поручение.

Сегодня Олег Георгиевич возглавляет своего рода *«летучие агитбригады»*, разъезжающие по городам и весям вслед за оппозицией и пытающиеся нейтрализовать последствия ее контрпропаганды.

Если пропагандистский почерк г-на Заметалина отдает атмосферой 30-х годов (советских ли, немецких ли), то для г-на Слуки, скорее, характерна дискуссионность ленинской эпохи, так сказать, с некоторым привкусом демократии. Один из бывших лидеров Партии народного согласия, он предпочитает в общении со взращенными им же журналистскими кадрами вместо твердого кулака использовать уговорно-договорный метод. Сам Слука в большинстве случаев предпочитает сегодня оставаться в тени, дабы ненароком не снискать заметалинские лавры. Статьи, написанные по его поручению, позволяют себе даже мягко критиковать президентское окружение, иногда подставляющее *батьку*. И в этом тоже чувствуется интеллигентская жилка.

МЕРЦАЮЩАЯ ЗВЕЗДА

Другой профессор и ветеран партийного строительства, незабываемый Иван Иванович Антонович предпочитает выступать на пропагандистской сцене в роли кошки, которая гуляет сама по себе. Эту роль он избрал для себя уже в период президентской кампании, когда, агитируя за Вячеслава Кебича, нигде не фигурировал в качестве директора правительственного института «Белинформпрогноз», скромно представляясь как доктор философии, что, впрочем, полностью соответствует истине.

Профессор Антонович, бесспорно, лучший оратор эпохи, за исключением президента. Его выступления традиционно аргументированы и последовательны. Стиль их можно охарактеризовать как интимно-доверительный. Вам одному расскажет профессор Антонович и о вредоносной деятельности Белорусского фонда Сороса, и о националистических выходках господ-оппозиционеров. Все это подкрепляется ссылками на мировой опыт (см. статус заместителя министра иностранных дел и ряд иных записей в трудовой книжке), знанием классиков марксизма-экзистенциализма и иностранных языков. Разница лишь в том, что в 1994 году все это было рассчитано на «внутреннего пользователя», а ныне адресовано пользователю внешнему. Ибо своим согражданам почтенный интеллектуал надоел уже в ходе президентской кампании.

Несчастье Ивана Ивановича, человека умного и образованного, заключается в том, что он с каким-то завидным постоянством связывает собственную судьбу с судьбами неудачников. Сначала -- с Иваном Полозковым, мир его политическому праху! Затем -- с Вячеславом Кебичем. Сегодня -- с Александром Лукашенко. Никак не поймешь, кто кого *топит* -- начальство Антоновича или же Антонович начальство. Знание международного права позволяет профессору Антоновичу предугадать судьбу нынешнего патрона, но у него, вероятно, в глубине души теплится надежда, что он успеет уйти на пенсию с нынешней должности.

БОЛЬШОЙ СТИЛЬ

Белорусская пропагандистская машина работает сегодня, в точности повторяя *«большой стиль»* Сталина и Гитлера. Те лично контролировали самое массовое из тогдашних mass-media -- кино, в первую очередь документальное. В СССР и Германии в равной степени эффективно хроника рассказывала народу о бесконечных форумах общественности в поддержку вождя, о судах над врагами Отца Народа и самого народа, о спортивных и концертных шоу. (Для Германии апогеем стало выступление Геббельса в 1943 году в «Шпортпаласс» перед шестью тысячами человек, практически единодушно поддержавшими рейхсминистра в его любви к фюреру). Строго отслеживался изобразительный ряд: например, нельзя было чересчур часто показывать Сталина рядом с кем-либо высоким, Гитлера -- рядом с блондинами. Любой показ оппозиционера (пока таковые были живы) сопровождался эпитетами, характеризующими его как отъявленного негодяя. И, конечно, -- бесконечные ссылки на народное мнение.

Сегодня, однако, «большой стиль» предполагает уже не кино, а телеизображение. Президент Беларуси начал буквально вламываться на просторы российского эфира. Вначале ВИД, затем «Мир» попытались подправить тот негативный имидж Лукашенко, который реально сложился в российских СМИ: мол, и с *«батькой»* дело иметь можно. Последствия этой -- якобы объективистской -- акции в самой России пока не сказались. Но она была призвана нейтрализовать и распространившиеся в самой Беларуси слухи о разногласиях между руководством обеих стран. И это бы удалось, если бы Лукашенко сам в очередной раз себя не выдал, предав анафеме беловежскую «тройку» без каких бы то ни было исключений. Дальше -- дело техники. Первый раз, что ли?

Пропаганда заключается не только в умении вовремя сказать, но и в умении вовремя смолчать. Этого у нас не умеют. Белорусское телевидение и радио с упорством дебила транслирует буквально *каждое* слово, воробышком вылетающее из президентского рта.

Именно белорусское радио поведало миру о симпатиях Александра Григорьевича к режиму *«твердой руки»*, характерному для Третьего Рейха.

Именно белорусское телевидение сообщило о встречах белорусского президента с гг. Ельциным и Заверюхой в то время, когда этих встреч не было.

Именно они растиражировали и сомнительной достоверности президентские признания о пьяных солигорских шахтерах, и селекторное обещание в адрес первой банковской леди страны направить ее на работу уборщицей, и, наконец, дату седьмого ноября как день грядущего референдума, от чего, как известно, отказался сам президент.

Но БТРК совершило еще одну ошибку. Оно в прямом эфире продемонстрировало всем государственным служащим, как именно относится к ним глава государства. Я имею в виду бесспорно хамское отношение Александра Лукашенко во время Всебелорусской *сходки* к заслуженному *«вертикальщику»* Владимиру Заломаю, бывшему вице-премьером тогда, когда никто и слыхом не слыхал о директоре совхоза «Городец», Губернатора Заломая, говоря партийным языком, *провели мордой по батарее* в тот момент, когда в зале Дворца спорта сидели его подчиненные, а на телеэкране все это видели жители его области. Такого себе не позволяли никогда. И на всю «вертикаль», включая правительство, подобное обращение произвело крайне негативное впечатление. Это не просто отступление от «большого стиля» -- это подрыв его изнутри. Ведь именно *«вертикальщики»* выступают в роли доверенных президентских агитаторов.

Бесспорно, я далек от мысли, что командующий БТРК Григорий Кисель не понимает, что такого показывать нельзя. Но он не умеет говорить «нет» человеку, который *хочет* получить «прямой эфир», *хочет* говорить все, что ему взбредет на ум, без какой-либо автоцензуры, *хочет* иметь все, в чем когда-то ему было отказано. В результате телевидение представляет собой нечто среднее между Заметалиным и Слукой -- в зависимости от того, кто именно готовил очередное выступление президента. Но это дикое, противоестественное сочетание не просто живет, а продолжает охмурять белорусский электорат, что, естественно, свидетельствует и об умственных способностях электората. Для него главный пропагандист и агитатор -- бесспорно, сам президент. И это тоже свойство «большого стиля». Многочасовые речи держали с трибун Гитлер и Геббельс, Муссолини и Брежнев. Чем ближе к референдуму, тем масштабнее будут президентские выступления, последнее из которых, наверняка, состоится накануне вечером. Правда, де Голль, Черчилль, Пиночет и Дэн Сяопин были куда лаконичнее, но ведь их имена и не входят в пантеон любимцев Александра Григорьевича.

И еще. Люди эпохи «большого стиля» верили в те идеи, за которые они ратовали. Достаточно прочитать недавно изданные мемуары Лазаря Кагановича, чтобы увидеть облик этого искренне веровавшего в коммунизм человека. Во что верят лукашенковские «железные наркомы» -- неизвестно. Как впрочем, неизвестно сейчас, во что верит сам Александр Лукашенко. Так что президент может выиграть референдум. Но битву за Историю он проиграл. Ибо лишь безумец может надеяться, что и потомки будут верить тому, чему не верит он сам.

28 октября 1996 года № 698 (327)

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЭЛИЯХУ ВАЛК: «БЕЛАРУСЬ — ОЧЕНЬ СОВЕТСКАЯ СТРАНА.»

Игорь ФЕЩЕНКО

На минувшей неделе состоялась встреча Чрезвычайного и Полномочного Посла Государства Израиль в Республике Беларусь Элияху Валка с главой нашего государства Александром Лукашенко. Это, пожалуй, и было официальное прощание известного дипломата с нашей страной. 29 октября истекают его полномочия посла.

Элияху Валк отвечает на вопросы «Белорусской деловой газеты», которую, кстати, называет одним из самых любимых белорусских изданий.



Справка БДГ.

До 27 лет Элияху Валк жил в Риге. Два года из этого периода он учился в Белорусском государственном университете. После 14 лет безуспешных попыток покинуть СССР в 1971 году Элияху Валк стал гражданином Израиля. Работал на биологическом факультете одного из университетов, на радио, затем – в МИД. Там до назначения на должность посла в Беларуси курировал все русскоязычные публикации внешнеполитического ведомства своей страны.

-- За те три года, которые Вы возглавляли посольство Израиля в Беларуси, в стране произошло немало значимых для жизни нашего государства событий. Как, с точки зрения иностранного дипломата, все они повлияли и повлияют на авторитет Беларуси на мировой арене?

-- Авторитет государства в мире, мнение о его политическом реноме складываются из множества факторов. Это и публикации в СМИ, и отчеты находящихся в этой стране дипломатов, и заключения бизнесменов. А еще -- цифры, свидетельствующие об экономическом положении в государстве. Не вдаваясь в оценки того, какой уклад экономики хорош, а какой плох, могу лишь заметить, что, проявляя интерес к той или иной стране, большинство людей неизменно интересуется: рыночное там хозяйство или же плановая экономика. Это -- весьма существенный момент. В Израиле, кстати, тоже сравнительно недавно отказались от рудиментов социалистического уклада экономики и перешли на рыночные рельсы.

Да и, разумеется, когда происходят такие события, как обстрел воздушного шара, в результате чего погибли мирные воздухоплаватели, или конфликтные ситуации с забастовкой метрополитеновцев, выдворением парламентариев, объявивших голодовку,-- мир не может не реагировать на это.

-- Насколько правомерным Вы считаете недавний демарш четырех иностранных послов, аккредитованных в Беларуси, и насколько адекватна реакция руководства нашей страны на это заявление?

-- Я не уверен, что к тому заявлению, которое сделали представители стран Европейского союза в Минске, можно применить термин «демарш». Скорее, это -- разъяснение позиции. Дипломаты, аккредитованные в какой-либо стране, вправе высказать свое отношение к тому, что происходит. Если послы четырех стран ЕС нашли нужным изъяснить свою позицию и довести ее до сведения руководящих кругов Беларуси -- они сделали то, к чему их обязывает дипломатический долг и соответствующие инструкции, которые, очевидно, были получены из столиц. Это серьезный и выверенный шаг: ведь в Берлине, Лондоне, Париже и Риме работают специалисты, в области дипломатии нисколько не уступающие по профессионализму тем, из уст которых в Беларуси звучала критика.

-- Какие изменения произошли во взаимоотношениях двух государств с момента открытия посольства Вашей страны в Минске?

-- Факт открытия посольства Израиля в Беларуси и белорусского посольства в нашей стране, безусловно, способствовал расширению взаимных связей. Тем не менее двусторонний обмен в абсолютных цифрах остается достаточно низким. Мы можем продавать Беларуси своей продукции гораздо больше, чем на $10 миллионов (как это было в прошлом году). Полагаю, что и ваша страна желает, чтобы ее экспорт в Израиль намного превышал $1 миллион.

Ценю то, что Беларусь предпринимает для этого усилия. В частности, в Тель-Авиве начал работу советник по экономике Владимир Миронович. При активном содействии нашего посольства белорусские бизнесмены последние три года принимали участие в московских выставках «Только Израиль». Более того, для представителей Беларуси проводились семинары.

Следует остановиться и на политическом аспекте белорусско-израильских отношений. К сожалению, в нашей стране происходят события, о которых мы вынуждены срочно информировать весь мир. Я имею в виду ряд террористических актов, имевших место в этом году, всякого рода беспорядки, преподносимые иногда СМИ в достаточно однобоком виде. В таких случаях мы доносим до руководства Беларуси нашу позицию относительно происходящего.

-- Традиционно считается, что евреи -- практичные и прозорливые люди. Насколько охотно деловые люди вашей страны идут на белорусский рынок?

-- Евреи слывут такими людьми не только в Беларуси и в СНГ. Сама история учила нас тому, чтобы мы быстро искали выходы из создающихся ситуаций. Что же касается деловых контактов с Беларусью, то израильские бизнесмены руководствуются тем же принципом, что и деловые люди любой другой страны. Любой деловой человек в первую очередь просчитывает, насколько ему это выгодно и насколько рискован предлагаемый проект. И это вполне объяснимо. К примеру, Гродненская табачная фабрика -- выгодное вложение капитала, поэтому ее и хотят купить. Но никто не будет покупать предприятие, на продукцию которого нет спроса.

У небольшой части израильских бизнесменов, прокладывающих дорогу на белорусский рынок, есть своего рода фора -- они знают русский язык и являются выходцами из СССР. Предположим, эти люди поймут специфику белорусского рынка. Но экономическая действительность нашей страны не позволит ждать полтора года, в течение которых может быть получено то, на что рассчитывают. Никакого бизнесмена одними теоретическими коврижками не заманишь.

-- Но уже действует ряд белорусско-израильских совместных предприятий?

-- По той информации, что я на днях получил от Михаила Маринича, в настоящее время существуют 33 таких СП. В Беларуси зарегистрировано и 9 израильских фирм. Но... Сейчас я ожидаю встречи с одним нашим предпринимателем, который намерен закрыть в Беларуси свое дело. Конечно, посоветую не закрывать. Но это если у него будет достаточно терпения, чтобы дождаться времен, когда бизнес в Беларуси станет приносить выгоду.

Вообще же я -- сторонник того, чтобы появилось больше белорусско-израильских СП. Мне бы хотелось, чтобы Израиль поставлял в Беларусь не только ширпотреб и продовольственные товары, но и продукцию производственно-технического назначения. Скажем, машины для выпечки хлеба, переработки молочных продуктов и изготовления упаковки, пищевые добавки, исходное сырье. Каждая такая новинка даст работу не одному белорусу, а это важнее, чем завести партию какого-нибудь хорошего израильского кофе (хотя последнее, к слову, тоже не так уж плохо).

-- За время работы в нашей стране Вам не раз приходилось встречаться с высшими должностными лицами Беларуси. Сможет ли Запад найти приемлемые формы сотрудничества с нынешним белорусским руководством?

-- Абсолютно уверен, что сможет -- у меня нет и капли сомнения в этом. Правда, для этого необходимо выполнить ряд условий. При заключении любого договора мало преданного взгляда и мужественного рукопожатия после подписания документа. Стороны хотят быть уверены в том, что сделка не прогорит.

Беларусь -- очень советская страна. Здесь в меньшей степени, чем в других бывших республиках СССР, изменены советские порядки. И я не знаю, так ли уж это плохо. Если люди научатся производить, торговать и поддерживать связи, не нарушая элементарные нормы дипломатического гостеприимства, то можно смело говорить, что с Беларусью будут работать.

Впрочем, я, к сожалению, не могу похвастаться большим количеством «часов общения» с белорусскими руководителями. Многие вопросы мне удавалось решать на уровне вторых и даже третьих лиц государства. Общение с ними было несложное. Каких-то неразрешимых проблем не возникало, но и особых результатов не было.

Удручен тем, что по проблемам еврейского меньшинства в Беларуси те обещания, которые мне давались, не всегда выполнялись. Мне приходилось поднимать вопрос о возвращении собственности, принадлежавшей еврейским общинам на западе Беларуси до 1939, а на востоке -- до 1917 года. В некоторых городах власти пошли навстречу, но кое-где под различными предлогами отказывают. Одним из самых вопиющих фактов является ситуация в Бобруйске. В этом городе, в прошлом в большом количестве населенном евреями, верующим до сих пор не вернули синагогу. В Гродно же хоть и вернули еврейской общине здание синагоги (являющееся, кстати, исторической достопримечательностью), но этот памятник архитектуры находится в плачевном виде и требует серьезного ремонта. До сих пор не имеет своего помещения единственная в Беларуси еврейская школа, находящаяся в Минске. Но справедливости ради надо отметить, что по многим вопросам мы находили взаимопонимание.

-- С момента появления на карте мира Государства Израиль наши страны связывал непрерывный миграционный поток, причем поток односторонний. Какова динамика этих процессов в последние годы?

-- Не все время поток эмигрантов в Израиль был непрерывным. До 1971 года тех, кто сумел выехать, были единицы. Усиленная эмиграция началась в 1989 году. Сейчас можно говорить, что процесс стабилизировался. Число евреев и членов их семей, выезжающих из Беларуси, каждый год примерно одинаково. Правда, оно в несколько раз меньше, чем в 1990-1991 гг.

-- До сих пор неизвестна новая кандидатура на должность посла Израиля в Беларуси, хотя своего рода конкурс в МИД вашей страны был объявлен сравнительно давно. С чем это связано, и какие советы вы бы дали своему преемнику?

-- Да, мой преемник до сих пор не назначен. Однако это никак не связано с отношением к Беларуси, а вызвано, скорее, нашими внутренними проблемами. В 13 израильских представительствах за границей до сих пор нет послов. Нет постоянного представителя при ООН, послов в Каире, Анкаре. Вакантен пост посла в России.

Мои же советы преемнику я бы разделил на две части: по принципу «это делай, а это -- не делай». Посоветовал бы развивать отношения с как можно большим числом белорусов. Желательно, конечно, и знание языка. Но in парадокс: оказывается, необязательно абсолютное знание языка, иначе тебя уже перестают воспринимать как иностранца.

Что не стоит делать? Прежде всего -- не надо ограничивать себя информацией из однозначных источников; не стоит распылять усилий, целесообразно сосредоточиться на двух-трех сферах; нельзя забывать информировать обо всем свое руководство.

-- Для белорусских журналистов Вы всегда были желанным собеседником. Свою роль здесь сыграли и прекрасное знание русского языка, и свойственная не всем дипломатам смелость в высказываниях.

-- Иногда моя смелость объясняется отсутствием дипломатического опыта. Я, скорее, являюсь не столько приятным для беседы человеком, сколько удобным: хотя бы в силу своего журналистского прошлого.

Думаю, что еще не раз приеду в Беларусь, но, вероятно, уже не в качестве посла, а как работник израильского МИД.

КОРОТКО

РОССИЯ

РОССИЙСКИЕ РАКЕТЫ «НАЦЕЛЕНЫ» НА КАНАДУ

Отдел международной информации «БДГ»

Российский Научно-технологический центр дал согласие на поставки своих ракет канадскому предприятию, планирующему создать центр по запуску орбитальных спутников в Черчилле.

Этот центр, стоимостью $300 млн., будет называться Space Port Canada и специализироваться на запуске малых и средних спутников на низкие полярные орбиты. Спутники будут использоваться главным образом для телекоммуникаций и исследовательской деятельности. А среди «задействованных» в проекте компаний -- Motorola, GE Starsys, Loral и Orbital Sciences Corp.

ЛИТВА

В ПОЛЕ ЗРЕНИЯ ИГНАЛИНА

BNS

25 октября официально объявлено о завершении разработки проекта усовершенствования физической охраны Игналинской АЭС.

Менее чем за год специалисты национальных лабораторий Литвы и Сандии (США) провели работы, которые снизили риск на станции. Причем совместный литовско-американский проект является частью мер американского правительства, принимаемых для повышения безопасности ядерных материалов. Средства по этому проекту уже получили более 40 АЭС, расположенных на постсоветском пространстве.

Напомним, что первые угрозы взорвать ИАЭС прозвучали в 1994 году. Но и после этого СМИ не раз сообщали о случаях, свидетельствующих о ненадежности охраны станции.

АЗРЕБАЙДЖАН

НЕФТЯНОЙ «ЭЛЬФ» КАСПИЯ

РосБизнесКонсалт

Переговоры, ведущиеся между французской группой «Эльф Акитэн» и азербайджанской государственной компанией «Сокар», близки к завершению. Судя по всему, именно эта фирма станет главным оператором в разработке перспективного нефтяного месторождения Ленкорань в Каспийском море, запасы которого, по оценкам, достигают 50 млн.

Расходы «Эльф» по реализации проекта оцениваются примерно в $4 млрд. В международный консорциум входят также иранская компания «Ойл Индастриз Энджиниринг» (ОИЕК), российская «ЛУКойл» и турецкая «Тюркиш Петролеум».

В июне нынешнего года «Эльф» уже получила от Баку разрешение на участие в проекте по разработке нефтяного месторождения Шах Дениз.

БЮДЖЕТ

ПО МОТИВАМ «ТЫСЯЧИ И ОДНОЙ НОЧИ»

Андрей МАХОВСКИЙ

Уже сейчас можно с уверенностью говорить о том, что бюджетный план, составленный правительством на 1996 год, выполнен не будет. Итоги провала станут известны позже, а пока Кабинет Министров работает над составлением бюджета на следующий год. Окончательный проект должен быть представлен на рассмотрение парламента 1 ноября.



-- *Нужен праздник?*
-- *Не вопрос!*

СТАБИЛИЗАЦИЯ ПАДЕНИЯ

По итогам прошедших восьми месяцев, в консолидированный бюджет Беларуси поступило около BLR 30 трлн., что немногим больше 50% общегодового плана. За восемь месяцев на BLR 2 трлн. не выполнен план поступлений по налогу на прибыль. BLR 813 млрд. не поступило по НДС, BLR 545 млрд. -- по акцизам. Недоимка по налогам превысила BLR 2 трлн. -- при том, что около триллиона составляет недоимка по уплате НДС. BLR 452 млрд. рублей составляет недоимка по налогу на прибыль, и BLR 444 млрд. -- задолженность по чрезвычайному налогу.

Все это свидетельствует о том, что так называемая макроэкономическая стабилизация является не более чем фантомом, не имеющим ничего общего с действительностью. В течение 1996 года, действительно, была достигнута стабилизация, но стабилизация падения. Сейчас это признало наконец и правительство, с начала года упорно твердившее о том, что кризис будет преодолен. Словно очнувшись от летаргического сна, Кабинет Министров осознал, что никаких улучшений в обозримом будущем не предвидится. Если еще в начале года правительство заявляло, что бюджет будет выполнен несмотря ни на что, то теперь полный провал этих планов официально признан.

Оценивая итоги экономического развития, правительство заявляет, что в целом за год бюджет недополучит около BLR 6,4 трлн. Не поступит BLR 3 трлн. налогов на прибыль. Доходы от внешнеэкономической деятельности окажутся почти на 40% ниже запланированных в начале года. На 16% не будет выполнен план по акцизам, на 8,4% -- по НДС. Менее половины от предусмотренных бюджетным планом составят поступления от возвращенных бюджетных ссуд. Почти BLR 500 млрд. составят долги по налогу на недвижимость.

Естественно, катастрофическое положение с поступлением бюджетных доходов сказывается на финансировании государственных расходов. По предварительным оценкам, общее недофинансирование в 1996 году составит BLR 7,6 трлн. Более чем на полтора триллиона сокращены ассигнования на капитальные вложения. На 20% уменьшены расходы на содержание социально-культурной сферы. На BLR 400 млрд. будут снижены отчисления на льготное кредитование, внешнеэкономическую деятельность и науку. Почти в два раза меньше средств направлено на пополнение государственных запасов и резервов.

ОПТИМИЗМ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ НЕИССЯКАЕМ

Казалось бы, удручающие примеры двух прошедших лет должны были хоть чему-то научить исполнительную власть. Однако вместо реальной и здравой оценки кризисной экономической ситуации правительство предпочитает витать в облаках и не замечать происходящего. На 1997 год вновь запланирован рост бюджетных доходов.

При индексе-дефляторе в 126% доходы от налога на прибыль предполагается увеличить на 33%. Запланирован рост подоходного налога на 35,5%. Поступления от акцизов прогнозируются на уровне BLR 6,1 трлн., что в полтора раза больше, чем в прошлом году. В размере BLR 2,4 трлн. определены доходы от взимания чернобыльского налога.

При разработке республиканского бюджета на 1997 год были учтены изменения, которые предполагается внести в налоговое законодательство. В качестве источников поступления из него исключены налоги на топливо, недвижимость, платежи за пользование природными ресурсами и сбор на содержание государственной пожарной службы. Снижена роль чрезвычайного налога. В то же время возрастут поступления от акцизов и НДС. Предполагается, что именно НДС станет основным источником бюджетных поступлений. Доходы от него составят BLR 10,9 трлн., или почти 30% от всех поступлений в республиканский бюджет.

Естественно, механизмы обеспечения бесперебойного поступления налогов правительством не предусмотрены. Как показывает даже поверхностный анализ бюджета, исполнительная власть весьма неодобрительно и настороженно относится ко всяким проектам, касающимся снижения объемов налогообложения. С неохотой соглашаясь на предложения парламента, правительство проявлять инициативу в этом вопросе не спешит. Тем не менее, как отмечается в заключении Кабинета Министров, в расчетах бюджета на 1997 год *«учтено некоторое снижение налоговой нагрузки на предприятия за счет отмены и снижения ставок малоэффективных налогов и сборов»*.

Неоправданный оптимизм правительства по поводу размеров будущих налоговых поступлений порождает столь же неоправданный оптимизм по поводу роста государственных доходов. Несмотря на то, что в будущем году предполагается некоторое снижение доли ВВП, централизуемой государством, доходы государственного бюджета планируется довести до 125%. На 2%, по сравнению с прошлым годом, будут уменьшены доходы внебюджетных фондов. Отчисления в фонд социальной защиты составят BLR 26 трлн., в фонд занятости -- BLR 700 млрд.

По-прежнему идеалистический подход используется и при составлении планов государственных расходов. Несмотря на все тревожные симптомы, в 1997 году правительство также не склонно сколько-нибудь существенно их сокращать. В структуре государственного финансирования на 1997 год сохранена социальная ориентация. Несмотря на заявления о том, что в новом бюджете учтено изменение принципов поддержки социальной сферы, на нее предполагается выделить BLR 11,2 трлн. При этом, если в прошлом году на *«финансирование социально-культурных учреждений и мероприятий по социальной защите»* было выделено около 30% всех доходов, то в 1997 году на те же цели планируется направить 32%.

Кабинет Министров не собирается отказываться и от весьма дорогостоящей программы поддержки аграрного сектора. Кроме собственно бюджетных средств, на его финансирование в 1997 году будут направляться средства из вновь созданного дополнительного внебюджетного фонда. Всего в фонде планируется аккумулировать около BLR 1,5 трлн.

МАКРОЭКОНОМИКА ДОЛЖНА БЫТЬ МАКРОЭКОНОМНОЙ

Стабилизацию на *«макроэкономическом уровне»* обещали в 1993, 1994, 1995 годах. Призрак макроэкономической стабилизации фигурирует в проекте бюджета на 1997 год.

Оказывается, все оптимистические прогнозы правительства по поводу доходов и расходов бюджета базируются на *«основных макроэкономических показателях социально-экономического развития страны на период до 2000 года, предусматривающих оживление реального сектора экономики в 1997 году, рост ВВП на 105% к уровню 1996 года»*. Как выясняется, в следующем году в очередной раз *«предполагается улучшение макроэкономической ситуации, а также улучшение организационно-правовых условий для трансформации сбережений в инвестиции в результате реализации мероприятий программы привлечения инвестиций в экономику республики»*. То есть, говоря более доступным языком, нам снова обещают, что *уже следующее поколение советских людей будет жить при коммунизме.*

Кроме непонятно откуда берущегося, и главное, непонятно куда исчезающего ежегодного прироста ВВП, в 1997 году, судя по прогнозам Кабинета Министров, можно ждать и других, не менее впечатляющих достижений. Естественно, увеличится среднемесячная заработная плата рабочих и служащих. Более того, темпы ее роста будут опережать темпы роста инфляции. На 1% роста цен будет приходиться 1,06% роста заработной платы. В 1,4 раза возрастут денежные доходы населения. Общий доход граждан составит BLR 161 трлн. Предполагается, что месячный заработок составит более полутора миллионов рублей. Понятно, что на этом фоне существующая уже сейчас 2-триллионная задолженность по заработной плате выглядит суммой, не стоящей упоминания.

Впрочем, сам народнохозяйственный комплекс в будущем году тоже ждут потрясающие успехи. На 134% увеличится выручка от реализации продукции. Суммарная прибыль вырастет на 132%. Рентабельность производства сохранится на прежнем уровне и будет составлять около 10%. На 10% увеличится и объем инвестиций. И достигнуты такие показатели будут самым простым путем -- за счет увеличения производства продукции.

Впрочем, следует признать, что путь этот для Беларуси не нов. На протяжении 1996 года наши предприятия доказали свою способность производить столько продукции, сколько потребуется высшему начальству. При этом, правда, выяснилось, что дополнительные товары никому не нужны. В середине года возникла катастрофическая ситуация, когда более 30% произведенной продукции мертвым грузом оседало на складах. Производя никому не нужные товары, предприятия попусту тратили свои и без того не слишком большие средства, но приказ президента выполняли. *«В 1997 году предусматривается закрепить положительные тенденции в промышленности»*.

Общий объем промышленного производства предполагается увеличить на 6%. Прогнозируется оживление в химической отрасли, машиностроении, промышленности строительных материалов и легкой промышленности. На 2,7% предусмотрено увеличение производства товаров народного потребления. На 3-4% вырастет производство сельскохозяйственной продукции.

Особое место в стабилизационных программах занимает борьба с инфляцией. Подавление инфляции намечено и на 1997 год.

Предполагается, что в будущем году инфляция будет стабилизирована и закрепится на уровне 126%. Среднемесячный рост цен составит не более 2%. Правда, сам по себе бюджетный план заставляет сомневаться в этих прогнозах.

ДЕНЕГ НЕТ? НАПЕЧАТАЕМ!

Упрямство правительства в деле построения социализма в отдельно взятом государстве привело, кроме углубления экономического кризиса, к тому, что Беларусь практически перестала получать кредиты от международных финансовых организаций. Общее недопоступление средств внешнего финансирования, предназначенных на покрытие бюджетного дефицита, оценивается в BLR 911 млрд. BLR 552 млрд. не получено по кредиту Мирового банка, BLR 292 млрд. -- по кредиту России, BLR 146 млрд. -- по японскому кредиту. В область преданий отошли разговоры о предоставлении Беларуси кредита МВФ.

Подобная ситуация складывается и с другими неинфляционными источниками покрытия бюджетного дефицита. Из почти триллиона рублей, запланированных в качестве поступлений от приватизации, бюджет получил менее 0,1%. В результате для хотя бы частичного погашения дефицита правительство уже в 1996 году вынуждено было включить печатный станок. Для сбалансирования государственного бюджета были выделены прямые кредиты Нацбанка в сумме BLR 1,8 трлн. Другим источником стали доходы от размещения ГКО, которые сегодня уже значительно превзошли годовые планы. На 1 сентября величина размещения ГКО составляла BLR 873 млрд.

Бюджетный план на 1997 год свидетельствует о том, что на этот раз правительство учло прежние ошибки и не надеется на чьи-либо кредиты. Бюджетный дефицит, запланированный в размере почти BLR 7,5 трлн., что составляет 4% от ВВП, предполагается погашать практически полностью за счет внутренних резервов. Не желая изобретать сложные механизмы получения средств, правительство в основном рассчитывает на возможности печатных станков. Если от приватизации в будущем году предполагается получить лишь BLR 500 млрд., то доходы от ГКО должны составить более BLR 2 трлн. Еще более BLR 4 трлн. правительство надеется получить в качестве прямых кредитов Национального банка.

В общем, исполнительная власть смотрит в будущее с похвальным задором.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ВАЛЮТНЫЙ СОЮЗ — ДАЛЕКАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Игорь ВОРОБЬЕВ

Интеграционные процессы в рамках Содружества обретают новую интригу. Ведь интеграция это не нечто, свалившееся с неба и зафиксированное в межгосударственных документах. Это работа.

Государствами--участниками СНГ уже образован Экономический союз (24 сентября 1993 года). В его рамках часть стран создала Таможенный союз. Всеми государствами--членами Содружества подписано решение о формировании Платежного союза.

Однако дальше всеобщего подписания дело не пошло. До сегодняшнего дня государства-участники Платежного союза не приняли четких взаимных обязательств по сбалансированному подходу к валютному регулированию, взаимной конвертируемости валют, унификации платежно-расчетной системы, правилам и процедуре взаимоотношений резидентов и нерезидентов, выравниванию платежных балансов.

Неотъемлемой частью Экономического союза являются Платежный и Валютный союзы. Для реализации механизма Платежного союза необходима валютная интеграция, другими словами -- координация валютной политики, формирование национального механизма валютного регулирования, создание межгосударственных валютно-кредитных и финансовых организаций.

Необходимость валютной интеграции обусловлена рядом причин. Так, для либерализации движения товаров, капиталов, рабочей силы, что, кстати, является одной из основных целей создания Экономического союза, требуется валютная стабилизация. Создание зоны валютной стабилизации позволит оградить страны Содружества от дестабилизирующих внешних факторов и ограничить влияние свободно конвертируемых валют развитых стран мира на состояние экономик государств-участников СНГ.

Концепция сотрудничества и координации деятельности в области валютной политики обсуждалась на заседании Межвалютного комитета СНГ, состоявшемся недавно в Москве. По мнению участника форума, заместителя председателя правления Национального банка РБ Павла Каллаура, концепция призвана определить основные принципы формирования механизма межгосударственной валютной системы, а также содержание и этапы ее создания. Другая, но не менее важная задача -- создание межнациональной системы регулирования валютной и макроэкономической политики государств-участников Содружества. Концепция была подготовлена представителями Межвалютного комитета СНГ и национальных (центральных) банков стран Содружества.

Для осуществления валютной интеграции необходимо выполнить ряд условий:

-- сближение структур национальных валютных систем и методов валютной политики;

-- согласование целей валютной политики, в частности, путем совместных консультаций;

-- проведение единой валютной политики.

Выполнить данные условия, конечно же, не просто. На первом этапе правительствам и центральным (национальным) банкам государств требуется установить согласованные правила валютного регулирования, включая необходимое национальное законодательное обеспечение, и с их помощью создать на территории каждой страны полноценный валютный рынок по операциям купли-продажи национальных валют стран--участниц Содружества и валют третьих стран. Таким образом, на территории стран СНГ, поддерживающих идею необходимости сотрудничества и координации деятельности в области валютной политики, создаются условия, обеспечивающие конвертируемость национальных валют этих государств между собой по операциям, связанным с движением товаров, услуг и капиталов. Для осуществления расчетов в рамках текущих международных операций резидентам должно быть предоставлено право свободно приобретать валюты государств-участников СНГ, а также свободно конвертировать валюты в обмен на национальную. Нерезидентам, в свою очередь, предоставляется возможность продавать и покупать валюты стран-участниц Содружества в обмен на национальную валюту и использовать национальную валюту для приобретения товаров и услуг как в данном государстве-участнике, так и для расчетов с хозяйствующими субъектами других государств-участников СНГ.

При этом административные меры по ограничению сферы использования национальных валют между резидентами и нерезидентами государствами-участниками СНГ применяться не должны.

Предполагалось, что взаимная конвертируемость национальных валют государств-участников СНГ будет осуществляться путем их котировок на внутренних валютных рынках на основе соотношения спроса и предложения. Официальные курсы национальных валют могут устанавливаться на основе их котировок на валютных рынках национальными (центральными) банками. Официальные курсы валют, на которые отсутствует спрос и предложение на внутренних валютных рынках, устанавливаются на основании кросс-курсов к другим валютам.

Некоторые государства настаивают на том, чтобы множественность валютных курсов, дифференцированные курсовые соотношения валют по различным видам операций, товарным группам и регионам были запрещены, т.е. по всем видам внешнеэкономических операций осуществлялся режим единого валютного курса.

На первом этапе государства-участники Содружества должны отменить валютные ограничения по текущим операциям платежного баланса, а именно:

-- обязательную продажу выручки иностранных экспортеров от продажи товаров и услуг в данной стране, ограничения на возможность распоряжаться этими средствами;

-- обязательную продажу валютной выручки экспортеров полностью или частично центральному (национальному) банку;

-- ограничения на продажу иностранной валюты импортерам;



-- ограничения на форвардные покупки импортерами иностранной валюты.

Но и это не все. Для контроля за движением капиталов на первом этапе допускается лишь лимитирование вывоза национальной и иностранной валют, золота, ценных бумаг, предоставления кредитов, контроль за деятельностью кредитного и финансового рынков, ограничение участия национальных банков в предоставлении международных займов в иностранной валюте.

С целью развития фондового рынка государств-участников СНГ концепцией предусмотрена отмена ограничений на обращение корпоративных ценных бумаг и либерализация обращения государственных ценных бумаг при соответствующем контроле национальных министерств финансов и центральных (национальных) банков. Отменяются также ограничения перевода валюты по внешнеторговым и неторговым операциям и Межгосударственному банку (его отделениям, другим уполномоченным банкам при наличии соответствующей лицензии, выданной центральными банками) разрешается ввоз и вывоз национальных валют.

Таким образом, по мнению экспертов, первый этап должен завершиться достижением полной конвертируемости национальных валют.

На втором этапе концепцией предполагается начать осуществление совместного регулирования валютных курсов путем использования режима плавающих курсов в установленных пределах колебаний (коридорах) от центрального курса, определяемого на основе котировок валют на валютных биржах и межбанковских валютных рынках с учетом финансово-экономической конъюнктуры участников СНГ на ближайшую перспективу.

В свою очередь, центральные курсы валют стран-участниц Содружества предложено определять через кросс-курс по отношению к одной из свободно конвертируемых валют, которая будет выбрана и согласована государствами. Выбранная валюта, через кросс-курс которой будут определяться центральные курсы валют стран Содружества, понимается как расчетная.

В целях недопущения достижения предельного отклонения курсов соответствующими специалистами планировалось определение предела отклонения от центрального курса расчетной валюты от национальных валют государств-участниц СНГ в сторону повышения или понижения. В первую очередь корректировке подвергается курс той национальной единицы, которая имеет тенденцию к наиболее быстрому отклонению от центрального.

Для корректировки курсов может быть создан стабилизационный фонд, который будет использоваться правительствами и центральными (национальными) банками государств-участниц Содружества по взаимному согласованию. Уполномоченным банком фонда стран СНГ должен был являться Межгосударственный банк.

В случае, если стабилизировать курс национальной валюты представляется невозможным, необходимо согласованное проведение девальвации или ревальвации соответствующих валют.

На втором этапе валютного регулирования концепцией предусматривается установление и ежегодная корректировка макроэкономических показателей. Второй этап, таким образом, предполагает совместное регулирование валютных курсов путем использования режима плавающих курсов в установленных пределах колебаний (коридорах) от центрального курса, определяемого на основе котировок валют.

Конечно, любые союзы имеют свои плюсы и минусы. Как отметил г-н Каллаур, главный отрицательный момент предложенной концепции -- потеря государством инструмента контроля за обменным курсом и, как следствие, уменьшение возможности воздействия на экономическую активность в стране. Ликвидация расходов на конвертацию валют, снижение рисков, связанных с изменением обменного курса валюты, валютная дисциплина и жизнеспособность экономики -- вот основные положительные моменты Валютного союза.

Но не всегда множество «плюсов» способно компенсировать несколько «минусов». Против предложенной концепции сотрудничества в области валютной политики сегодня выступают Украина и Россия. Первая высказала мнение, что при Валютном союзе необходимо соблюсти валютный суверенитет. Россия считает необходимым, чтобы стабильность валют в первую очередь обеспечивали сами государства, а средства стабилизационного фонда, по ее мнению, могут использоваться только в крайнем случае. Мнения разошлись. Но не следует забывать, что путь от Платежного союза до Валютного до конца не пройден даже странами ЕС, хотя Маастрихтский договор вплотную подводит к заключению последнего. Даже в случае принятия в интеграционном порыве политического решения о немедленном вступлении в Валютный союз (даже если оно будет одобренно на всевозможных национальных референдумах), реально создать такое объединение невозможно в силу «уникальности» национальных экономик.

СПРАВКА «БДГ»

Соглашение о создании Платежного союза государств--участников СНГ, подписанное 21 октября 1994 года в Москве, вступило в силу со дня сдачи на хранение депозитарию третьего уведомления о выполнении подписавшими сторонами всех внутригосударственных процедур 25 сентября 1995 года. К 1 октября 1996 года такие уведомления сдали: Республика Беларусь (22 декабря 1994 года), Республика Узбекистан (19 января 1995 года), Республика Казахстан (30 октября 1995 года), Кыргызская Республика (28 декабря 1995 года). Ратификационные грамоты предоставили Республика Молдова (25 сентября 1995 года) и Республика Армения (12 февраля 1996 года).

КОРОТКО

ПОМНИМ, ЛЮБИМ, СКОРБИМ...

Не перестает «радовать» коммерческие банки Беларуси заместитель председателя правления Нацбанка Людмила Рыкова.

На днях пяти из них ею направлены письма, которыми уведомляется, что с 1 ноября в АКБ «Магнатбанк», АКБ «Дукат», АКБ «Интэкс», АКБ «Белорусский кредит» и АКБ «Содружество» вводится временное управление сроком до трех месяцев.

МАССОВЫЙ ИСХОД

Как стало известно «БДГ», число сотрудников лицензионно-правового отдела Национального банка Беларуси уменьшилось вдвое.

Вместе с начальником этого отдела г-жой Парковской Нацбанк покинули трое ее подчиненных. Причины столь неожиданного, но массового ухода пока выяснить не удалось. Однако, по официальной версии, все сотрудники были уволены по собственному желанию.

В БЕЛАРУСИ ПОЯВИЛСЯ ПЕРВЫЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ БАНК

Как мы уже сообщали, Нацбанк протоколом от 17.10.96 одобрил объединение АКБ «Бресткомбанк» и АКБ «Комплексбанк».

Как заявила председатель правления АКБ «Бресткомбанк» Наталья Кушнерук, никаких решений, касающихся структуры, названия, органов управления вновь создаваемого банка, пока не принималось. «*Сейчас лучший выход из сложившейся ситуации -- объединение. Нами были разработаны и направлены в Нацбанк предложения о мероприятиях по выходу из кризиса. И я рада, что главный банк страны выбрал именно вариант объединения. Да и мне по душе создание регионального банка*», -- заявила г-жа Кушнерук.

БОЙСЯ, ГРАЖДАНИН, ФАЛЬШИВКИ!

Нацбанк Беларуси проанализировал сведения о выявлении фальшивых банкнот в третьем квартале текущего года. К сожалению, их количество не уменьшается. За анализируемый период обнаружено 82 поддельных купюры.

Как и прежде, больше всего выявлено фальшивых долларов США. Особой любовью у валютных мошенников пользуются стодолларовые купюры (39 подделок). Среди них обнаружено 10 так называемых «суперподделок» нового поколения. Меньше выявлено купюр достоинством в $50, $20 и $5 -- 10, 4 и 5 штук соответственно.

Изъято также 5 банкнот достоинством DEM100, 13 -- RUR50000, 1 -- CBP20 , 1 -- SEK1000, 1 -- FRF200, 1 -- BLR20000, а также 1 купюра достоинством 100 польских злотых.

ПРОДОЛЖЕНИЕ СЛЕДУЕТ

Продолжает работу аттестационная комиссия Нацбанка.

На очередном заседании, состоявшемся 23 октября, аттестованы председатель правления АКБ «БелБалтия» и председатель правления СКБ «Технобанк». Аттестованных заместителей получили председатели правления АКБ «Профбанк» и филиала N520 АСБ «Беларусбанк». Аттестован также главбух АКБ «Белорусский биржевой банк».

Отдел финансовых институтов «БДГ».

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

ДОЛЛАР США: ЗАТИШЬЕ ПЕРЕД БУРЕЙ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В то время как доллар США не меняет определенного Нацбанком Беларуси курса, украинская гривна и немецкая марка сумели вырасти за неделю соответственно на 1450 и 390 пунктов.

Суммарный брутто-оборот торгов пяти торговых сессий по доллару США увеличился за неделю в 1,3 раза и составил $15,8 млн., что в пересчете на средневзвешенный курс соответствует BLR 241,2 млрд.

На прошедшей неделе произошло значительное событие -- открытие межбанковского валютного рынка. Известны и первые котировки доллара. В пятницу его курс составил 22200 BLR/$. Следовательно, в ближайшее время нужно ждать приближения к этой отметке курса наличной валюты. Уже 25 октября курс наличного доллара почти достиг своего предельного значения. Скорее всего, в ближайшее время Нацбанк будет вынужден увеличить повышающий коэффициент до 1,5.

Несмотря на снижение объемов биржевых торгов до DEM 2,1 млн., курс немецкой марки к концу недели составил 10170 BLR/DEM. В торгах в среднем принимали участие 14 банков. Можно предположить, что биржевая конъюнктура во многом определялась положением марки на мировом валютном рынке, где, как известно, начиная с 21 октября она «пошла вверх». Достаточно заметить, что в период с 18 по 24 октября курс марки на рынке FOREX поднялся относительно доллара как минимум на 228 пунктов, что соответствует 2,28 цента за каждую единицу валюты.

За прошедшую неделю курс российского рубля увеличился на 14 пунктов. К концу недели он достиг 2,85 BLR/RUR. Недельный объем биржевых торгов по российскому рублю составил RUR 28,5 млрд., что выше показателя прошлой недели на 59%. В торгах в среднем принимали участие 22 банка.

Итогом недельных торгов по украинской гривне стал курс 12200 BLR/UAH. За пять дней брутто-оборот по этой валюте увеличился почти вдвое и составил UAH 747 млн. До 10 увеличилось также и среднее количество участников торгов.

МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА. Минск.

Дата	Курс торгов	V продаж, млн.ед.	Спрос, млн.ед.	Предложение, млн.ед.	Кол-во банков
USD					
23.10	15500	2,454	3,993	2,454	24
24.10	14950	3,392	2,380	3,392	22
25.10	15500	4,906	5,342	4,342	22
DM					
23.10	10160	0,238	1,195	0,238	14
24.10	9820	0,445	0,300	0,445	14
25.10	10170	0,316	1,268	0,316	14
RUR					
23.10	2,850	2872,4	5230,6	2872,4	22
24.10	2,740	8840,2	6653,1	8840,2	21
25.10	2,850	9837,2	10197,2	2197,2	24
UAH					
23.10	11250	0,061	0,081	0,052	6
24.10	11550	0,121	0,395	0,091	9
25.10	12200	0,134	0,554	0,022	9

Служба информации МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

РЫНОК МБК

ПОКУПАТЕЛИ ЕСТЬ, ДА ПРОДАВЕЦ ОТСУТСТВУЕТ

ИКФ «ФинКонсалт»

На минувшей неделе банки в полной мере ощутили последствия кредитования своих клиентов-госпредприятий, осуществленного на прошлой неделе для погашения задолженности по заработной плате. Более того, в начале этой недели сложное положение с ресурсами усугубилось проведением налоговых платежей клиентами банков.

В результате совпадения двух неблагоприятных факторов в начале недели был отмечен резкий рост котировок на рынке межбанковского кредитования, особенно по сверхкоротким ресурсам. В эти дни большинство банков вернулось к практике работы исключительно на сверхкоротких сроках кредитования.

Однако активность рынка оказалась значительно ниже, чем можно было ожидать. Более того, коммерческие банки активно покупали у НБ на условиях РЕПО достаточно крупные пакеты ценных бумаг государства. Фактически сложилась ситуация, при которой не НБ кредитовал коммерческие банки, как это было обещано в телеграмме Национального банка, а банки кредитовали центральный банк страны, отвлекший на прошлой неделе крупные средства в ГКО.

Такая политика НБ в условиях нехватки рублевых средств на рынке не могла не привести к росту напряжения. Конечно, это не вызвало кризиса на рынке межбанковского кредитования, однако во вторник-среду достаточно много банков выставило котировки на привлечение средств на одни сутки под 70% годовых. Правда, даже такие котировки не вызвали значительного интереса у продавцов ресурсов. При наличии альтернативы в виде ценных бумаг правительства, продаваемых НБ, большинство банков будут выбирать этот вариант, поскольку степени риска при размещении средств в ГКО и в межбанковские кредиты несоизмеримы.

Завершение налоговых перечислений, а если быть точнее, основных платежей, немедленно сказалось на состоянии рынка. Котировки по кредитным ресурсам, особенно по сверхкоротким, пошли вниз.

На вторичном рынке ГКО также наблюдалось заметное оживление. Не затрагивая участие НБ в деятельности этого сектора финансового рынка, можно говорить о значительном росте интереса банков к сделкам типа РЕПО, позволяющим при минимальном риске разместить свободные средства на выгодных условиях.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РБ

	Недели							
	36 неделя 2.09	37 неделя 9.09	38 неделя 16.09	39 неделя 23.09	40 неделя 30.09	41 неделя 7.10	42 неделя 14.10	43 неделя 21.10
1. Объявленная ставка FIXRATE								
A.1 неделя	25	25	25	26	30	30	33	36
B.4 неделя	53	52	52	44	45	45	42	53
2. Объявленная ставка DEPAR								
A.1 неделя	17,0	13,0	16,0	17,0	11,0	11,0	15,0	16,0
B.4 недели	40,0	32,0	41,0	33,0	29,0	29,0	32,0	31,0
3. Индекс ФК	44,49	44,13	41,10	31,15	23,12	35,70	38,98	39,91
4. Индекс BelBond								
A.1 неделя	20	13	13	14	14	14	20	17
B.4 недели	38	33	32	36	33	30	36	33
5. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд.руб.	239,46	225,42	152,82	219,07	521,72	350.74	175,78	434,48
6. Средний курс покупки/продажи безналичной валюты								
	16950	18120	18907	19243	19065	19171	19078	19155
	17278	18783	19406	19616	19412	19505	19465	19501

КОРОТКО

ЛИТВА

СПРОС НА ДОЛЛАРЫ ВЫРОС В НЕСКОЛЬКО РАЗ

В пятницу почти во всех банках Литвы доллары США продавали минимум по 4,05 лита. До выборов такого высокого курса не было ни в одном банке.

Самый большой ажиотаж был в Каунасе. В «Уке банкас» спрос на них вырос в несколько раз, а цена продажи еще в четверг достигала 4,08 лита. По данным газеты «Летувос ритас», многие забирают свои вклады из «Уке банкаса», меняют их на доллары и снова оставляют в банке.

В Вильнюсе такого ажиотажа пока не наблюдается, хотя в банке «Литимпекс» цена продажи доллара в пятницу тоже выросла до 4,08 литов.

РОССИЯ

МИЛЛИАРД В ИЗБЫТКЕ

Оставшаяся часть германского несвязанного кредита общим объемом DEM4 млрд., предоставленного России весной нынешнего года консорциумом немецких банков, из которого DEM3 млрд. было направлено в российский бюджет для решения текущих проблем, пока не использована

Об этом заявила глава Представительства немецкой экономики в РФ Андреа фон Кнооп.

Для наполнения кредитной линии в DEM1 млрд. марок конкретными инвестиционными проектами Минэкономики ведет в настоящее время отбор бизнес - планов. Однако большинство проектов пока признаны не достаточно доработанными.

Отдел информации «БДГ»

РЫНОК ГКО

БАНКИ ПОДДЕРЖИВАЮТ ЛИКВИДНОСТЬ НАЦБАНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Звание главного действующего лица на рынке ГКО на прошедшей неделе вполне заслужил НБ РБ. С 21 октября он возобновил активную работу на вторичном рынке, продавая гособлигации на 28 дней под 35% годовых. Естественно, что интерес к таким сделкам со стороны дилеров рынка был значительным.

Отвлечение денежных средств НБ продолжалось до пятницы включительно, что вызвало рост ставок до 20-35% при сроках сделок от суток до недели. В пятницу НБ заключал сделки REPO со сроком выкупа через 27 и 70 дней, причем продавались ГКО 47-го выпуска. Привлекательность подобных сделок для дилеров заключалась в том, что облигации размещались по ставке, соответствующей средневзвешенным ценам последних аукционов, причем на более короткие сроки. Объем сделок НБ превысил BLR 300 млрд.

В такой ситуации интересными могут оказаться результаты запланированного на начало ноября аукциона: из оборота ушла значительная часть ресурсов, ставки поднялись, и соответственно возросли требования первичных инвесторов к уровню доходности...

ФОРУМ

СТРАХОВЩИКИ ЖДУТ ПЕРЕМЕН

Дмитрий МАШАРА

Если в развитии страхового рынка Беларуси выделить периоды взлетов и падений, то осень 1996 г. вполне можно назвать началом очередной светлой полосы. Именно сейчас государство стало обращать внимание на проблемы, которые совсем недавно казались страховщикам неразрешимыми. Возможно, основным фактором, подтолкнувшим руководство страны к определенным шагам в этом направлении, следует считать катастрофический дефицит инвестиций (как внешних, так и внутренних) при глобальном экономическом кризисе.

23 октября в Минске состоялось заседание рабочей группы по страхованию в рамках белорусско-германского Совета по экономическому сотрудничеству. Немецкую сторону представляли: член правления страхового общества «Альте Лейпцигер» Ханс Кнюттель, руководитель департамента Восточной и Центральной Европы Всегерманского союза страховщиков Волкер Хенке, исполнительный директор Мюнхенского перестраховочного общества Филипп Киндт и вице-президент Федерального страхового надзора Германии Хельмут Мюллер. С белорусской стороны на встрече присутствовали представители Министерства финансов, Администрации президента, Госстрахнадзора и крупнейших страховых организаций. Вел заседание президент Белорусского страхового союза Виктор Хомярчук.



Немецкие коллеги: подстрахуют....

Стоит отметить, что мероприятие посетил Чрезвычайный и Полномочный посол ФРГ в Беларуси Готфрид Альбрехт, при содействии которого и был создан белорусско-германский Совет экономического сотрудничества. Выступая перед участниками заседания, г-н Альбрехт отметил: *«Страна, которая ориентируется на Европейское сообщество, должна развивать экспорт, а для этого необходимо страхование. Но построение цивилизованной системы страхования так же сложно, как и решение других экономических проблем. И все же я надеюсь, что совместная деятельность в этом направлении будет успешной».*

Обсуждение насущных проблем страхового рынка началось докладом Хельмута Мюллера о контроле за деятельностью перестраховочных организаций в Германии. Из выступления следовало, что политика государственного протекционизма данной отрасли немецкой экономики увенчалась неоспоримыми достижениями: среди 10 крупнейших перестраховочных компаний мира -- 6 германских.

В продолжение темы председатель Госстрахнадзора РБ Николай Лесик изложил свои взгляды на проблему внешнего перестрахования в Беларуси. Он отметил, что существующий порядок получения разрешения Госстрахнадзора на внешнее перестрахование свел этот вид деятельности страховых компаний практически к нулю, а сам Госстрахнадзор превратился в своеобразного страхового брокера. Но, с другой стороны, считает Николай Лесик, если на данном этапе становления страхового рынка Беларуси не осуществлять контроль за перестрахованием, то велика вероятность определенных злоупотреблений со стороны компаний. *«Некоторые страховые организации при перестраховании подчас только «кормят» своих учредителей, а не ищут надежного перестраховщика. Так, из материалов последней проверки компании «РИП АЧСК» стало очевидно, что 100% принятых рисков отправлялось российскому перестраховщику. И оставлять подобные действия без внимания Госстрахнадзор не намерен»*,-- заявил он.

В качестве одного из возможных вариантов решения проблемы внешнего перестрахования председатель Госстрахнадзора предложил определить список из 40-50 наиболее надежных иностранных перестраховщиков, сотрудничать с которыми белорусские страховщики смогут беспрепятственно. С данными доводами согласился Ханс Кнюттель, отметив, что такое предложение Николая Лесика является первым шагом к цивилизованному перестрахованию. Конечной же целью должен быть свободный выбор каждой страховой компанией перестраховщика, который бы соответствовал определенным требованиям. И перечень таких требований белорусским страховщикам необходимо сформировать в ближайшее время.

Дискуссию продолжил Филипп Киндт. *«При рассмотрении проблемы перестрахования важно отличать нормальное перемещение риска от скрытого перемещения прибыли*,-- считает исполнительный директор Мюнхенского перестраховочного общества.-- *В Германии существует следующий порядок классификации подобных действий. Если национальная страховая компания перестраховывает риски за рубежом, но при этом перестрахование в Германии можно осуществить на более выгодных условиях, то данная операция расценивается как трансфер прибыли и подвергается соответственному налогообложению».*

В ответ на аргумент о том, что возможности по принятию рисков в перестрахование у белорусских страховых организаций крайне ограничены, г-н Киндт обнадежил собравшихся: для того, чтобы разгрузить национальные страховые компании Беларуси, Мюнхенское перестраховочное общество готово принимать от них риски как на условиях перестрахования, так и на условиях сострахования.

Не менее актуальной проблемой страхового рынка Беларуси, которая обсуждалась рабочей группой, был вопрос определения концептуальных подходов к налогообложению как страховщиков, так и страхователей. В выступлениях участников была отмечена неопределенность предмета налогообложения в страховой деятельности, что создает множество недоразумений между страховщиками и налоговыми органами. Кроме того, в Беларуси со страховых организаций взимается НДС, несмотря на то, что само понятие «добавленной стоимости» в страховании является нонсенсом. Николай Лесик заявил, что Госстрахнадзор считает необходимым переход на единый налог, который бы определялся как процент от поступивших страховых взносов.

Представителями немецкой стороны был поднят вопрос о необходимости образования белорусскими страховыми компаниями технических резервов, как это принято в мировой практике. Дело в том, что на сегодняшний день страховщики согласно Закону «О страховании» образуют из своих доходов резервы, размер которых определяется по согласованию с Госстрахнадзором. При существующей методике образования резервов налогооблагаемая прибыль необоснованно либо завышается, либо занижается. Между тем существует принцип создания технических резервов, который позволяет свести к минимуму сумму завышения или занижения прибыли. Николай Лесик на это заметил, что такой переход необходим, но он должен быть постепенным и хорошо подготовленным.

Определенные надежды на то, что проблемы страхового рынка Беларуси все-таки не останутся без внимания властей, вселило в страховщиков участие в работе группы вице-премьера Василия Долголева, который является сегодня и сопредседателем белорусско-германского Совета экономического сотрудничества. В своем выступлении г-н Долголев отметил, что белорусский страховой рынок вполне может приступить к нормальной работе. По его утверждению, Беларусь находится *«на этапе конституционной реформы»* и в ближайшее время произойдет укрепление законодательной базы в области привлечения инвестиций.

Подчеркнув, что в своей деятельности необходимо больше ориентироваться на конкретный результат, Василий Долголев перешел к конкретным проблемам. А именно: пообещал, что будет решен наболевший вопрос о предоставлении здания для учебно-методического центра по страхованию в рамках совместного проекта.

Развивая тему создания центра, Виктор Хомярчук, который был избран руководителем данного проекта с белорусской стороны, высказал мнение, что для немецких страховщиков инвестиции в создание нормальной инфраструктуры белорусского страхового рынка являются оптимальными. Если немецкий страховой сектор при содействии Министерства финансов Германии затратит определенные средства на формирование инфраструктуры, то это в конечном счете обойдется дешевле, чем если бы этим занимался каждый потенциальный инвестор самостоятельно.

По мнению Виктора Хомярчука, в учебно-методическом центре система подготовки кадров будет строиться на проведении семинаров. В рамках центра следует создать центр страховых исследований, чтобы в его рамках разрабатывалась нормативная база страхования. При этом очень важно добиться, чтобы работа в рамках центра была привлекательна для наших специалистов.

-- Я, как руководитель проекта с белорусской стороны, вижу свою роль в определении страховой идеологии. Менеджер, которого мы определим в ближайшее время, должен сочетать целый ряд качеств: разбираться в страховании, быть достаточно предприимчивым и знать иностранный язык.-- заявил Виктор Хомярчук.-- *И нас очень воодушевляет обещание правительства о выделении помещения под центр.*

В целом же содержание и итоги совещания можно выразить одной фразой: «Ждем перемен!».

ЮБИЛЕЙ

ГОССТРАХНАДЗОРУ — 5 ЛЕТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Нанешний октябрь богат на юбилеи субъектов страхового рынка Беларуси. Так, 24 октября 1991 г. было принято постановление Совета Министров N 394 «О мерах государственного регулирования страховой деятельности», которым утверждалось создание Госстрахнадзора. Таким образом, на прошлой неделе эта организация отпраздновала пятилетие своей деятельности.

Цели Госстрахнадзора, декларированные при его создании, сегодня не изменились -- это защита прав страхователей и интересов государства в условиях развития рынка страховых услуг. Кроме того, Госстрахнадзор контролирует соблюдение страхового законодательства, а также осуществляет регистрацию и лицензирование страховых организаций.

Необходимость создания государственной структуры, контролирующей страховую деятельность, первый заместитель председателя Госстрахнадзора Антон Рогачевский объяснил следующим. В Советском Союзе, как известно, существовала монополия на страховую деятельность -- внутреннее страхование осуществлял Госстрах, а внешнее -- Ингосстрах. Однако в свое время руководство страны пришло к выводу о необходимости демонополизации страхового дела. Были приняты соответствующие решения, начали появляться страховые организации. Их деятельность нужно было регулировать. Упомянутое постановление Совета Министров предписывало всем созданным ранее страховым организациям пройти перерегистрацию в Госстрахнадзоре. В феврале 1992 г. был назначен председатель Госстрахнадзора и началась практическая работа, причем, как отметил Антон Рогачевский, с *«чистого листа»*. Не было самого необходимого, начиная от собственного офиса и заканчивая образцом страховой лицензии. *«Я надеюсь, что с поставленными задачами мы справлялись и будем справляться впредь»*, -- заявил Антон Рогачевский.

Острейшей проблемой страхового рынка Беларуси первый заместитель председателя Госстрахнадзора считает существующее налогообложение: *«Если непосильный налоговый пресс сохранится, то нормально развиваться белорусская страховая отрасль не сможет. Мы считаем, что количество налогов, уплачиваемых страховыми организациями, завышено. Поэтому Госстрахнадзор выступил с предложением ввести для страховых организаций единый налог в виде определенного процента от поступившей суммы взносов. Такой налог очень просто начислить. Легко проверить и правильность его уплаты. Но налоговые службы нас не поддержали».*

Однако введение такой формы налогообложения страховых организаций необходимо, особенно учитывая то, что подобная практика уже оправдала себя в других странах.

КОРОТКО

«МИР» НА «ГОРИЗОНТЕ»

Отдел промышленности «БДГ»

Более полугода длится процесс активного реформирования производственного объединения «Горизонт», но оно все еще обрастает новыми подробностями.

В настоящее время подготовлен проект указа президента о создании на базе ПО совместного производства телерадиоаппаратуры марки «Шарп». Непосредственное участие в реализации этого проекта изъявили желание принять Межгосударственная телерадиокомпания «Мир», корпорация «Шарп» и фирма «Иточу Коммуникейшнс ГмбХ».

Насколько реальна такая инициатива, свидетельствует хотя бы такой факт: телерадиокомпания «Мир» уже заключила соответствующие контракты с фирмами «Иточу Коммуникейшнс ГмбХ» и «Тальбот Интертрейд Лтд», а также выразила готовность финансировать подготовительный этап создания совместного производства и осуществлять поставку комплектующих.

ШТРАФЫ ИСЧИСЛЯЮТСЯ МИЛЛИАРДАМИ

Отдел информации «БДГ»

Главная государственная налоговая инспекция завершила проверку субъектов хозяйствования, занимающихся производством нефтепродуктов, их реализацией и потреблением.

При проверке АО «Мозырский нефтеперерабатывающий завод» по вопросу правильности исчисления налога на топливо и акцизного налога при реализации нефтепродуктов установлены нарушения в части определения облагаемого оборота. Из-за этого бюджет недополучил BR 355,7 млн. Предъявленные к уплате штрафные санкции -- BR 1102,6 млн.

При проверке ПО «Нафтан» было установлено, что в 1996 году объединение за услуги по переработке нефти получало в зачет нефтепродукты, необлагаемые налогом на топливо и акцизным налогом, и таким образом значительно снизило платежи в бюджет.

Было также проверено 229 субъектов хозяйствования, приобретавших, реализовывавших и потреблявших нефтепродукты, выработанные из иностранного сырья. Нарушения установлены на 150 предприятиях. По результатам проверок налоговыми органами доначислено налогов на BLR 8981,1 млн., за неправильное и несвоевременное исчисление которых к уплате предъявлено штрафных санкций на BLR 16049,7 млн.

ПРАВИТЕЛЬСТВО — К СУДУ

Отдел новостей компаний «БДГ»

Канадская фирма Allen-Bradley намерена подать в суд на белорусское правительство.

В марте 1996г. белорусский комитет по энергосбережениям совместно с «Минскводоканалом» и другими предприятиями Минтопэнерго поручили российскому АО «Союзгидропоставка» заключить с Allen-Bradley контракт на поставку частнорегулируемых электроприводов и гарантировали оплату по контрактам до 31 августа. Общая стоимость оборудования составляет без малого $1,5 млн., по состоянию на 21 октября перечислено только $460 тыс., а изготовленное оборудование простаивает на складе фирмы.

Последнее условие фирмы -- перечислить деньги хотя бы до 10 ноября.

МАРКЕТИНГ

ЧТО ЕСТЬ «БЕЛПРОММАРКЕТ» И ЧЕМ ОН БУДЕТ

Вадим СЕХОВИЧ

Мрачная перспектива остановки производств, причем не из-за обычных недопоставок материалов и сырья, а из-за невозможности реализовать готовую продукцию, заставила и предприятия, и государство обратиться к проблемам промышленного маркетинга.

С некоторым опозданием отреагировало на ситуацию со сбытом и руководство страны. 4 октября 1996 года подписан Указ президента N 399, который предусматривает целый ряд мер по решению проблемы затоваренности заводских складов. Один из пунктов этого документа гласит: *«Поддержать инициативу Министерства промышленности по созданию Центра промышленного маркетинга, фирменной торговли и выставок с возложением на него функций по проведению выставок-продаж продукции, координации сбытовой деятельности промышленных предприятий».*

По существу, речь идет не о создании, а о реорганизации находящейся в ведении Минпрома структуры, так как «Белпроммаркет» образован еще в 1992 году. Президентский указ лишь расширил сферу его деятельности.

Необходимость создания новой структуры генеральный директор Республиканского центра промышленного маркетинга, фирменной торговли и выставок «Белпроммаркет» Валентин Браим объясняет следующим: *«С развитием промышленного маркетинга в стране нам, кроме непосредственно маркетинговых исследований, приходится вести и большую разъяснительную работу по вопросам о том, что такое маркетинг и почему его нужно использовать в производственно-сбытовой деятельности. Испытывая проблемы на рынках, белорусские предприятия заинтересовались нашей работой, поэтому было решено расширить деятельность «Белпроммаркета» и преобразовать его в центр».* Руководитель «Белпроммаркета» считает: *«Чтобы достойно выглядеть на внешних рынках, нужно очень серьезно заняться развитием системы информационно-маркетингового обслуживания промышленности».*

В первую очередь необходимо создать соответствующую инфраструктуру. *«Государство должно, наконец, осознать свою роль в создании инфраструктуры для изучения рынка и в продвижении продукции отечественных товаропроизводителей на рынки,* -- сказал г-н Браим. -- *«Белпроммаркет» до сих пор является государственной организацией. Мы работаем с надеждой на то, что важность маркетинга для экономики страны осознают и на государственном уровне. Если бывшие правительства практически не вспоминали о маркетинге, то нынешнее говорит о нем постоянно. Но, как гласит восточная пословица, сколько ни говори «халва» -- во рту слаще не станет. Маркетинг не просто модное слово. Маркетинг требует условий для собственного развития».*

Государство уже начинает принимать меры по развитию инфраструктуры для маркетинговых исследований. Однако реализовать их на конкретных предприятиях трудно. Отечественных производителей, обращавшихся за помощью в «Белпроммаркет» за все время его существования, было не так много -- это «Горизонт», завод шестерен и некоторые другие. И это при том, что проблема затоваренности складов волнует подавляющее большинство наших предприятий! *«Если бы не заявки на наши услуги со стороны частных фирм, «Белпроммаркет» просто не выжил бы»,* -- сказал Валентин Браим.

Причину игнорирования предприятиями услуг «Белпроммаркета» нужно искать в прошлом. Основной целью производителей бывшего СССР являлось получение заказа Госснаба или Госплана, а потом -- ресурсов для его выполнения. Организацией централизованного сбыта занималось государство.

«Все были жестко связаны цепочкой «производитель-фонд». Но и сегодня руководители предприятий питают иллюзии по поводу возвращения былого благополучия в сбытовой сфере. Это невозможно, и не только потому, что развалился СССР, но и потому, что в результате конверсии появилось много новых производителей», -- сказал Валентин Браим.

Уровень промышленного маркетинга в Беларуси крайне низок. Мало того, что у нас отсутствует развитый анализ рынков дальнего и ближнего зарубежья. Нет даже системы маркетинговых исследований внутренних потребностей страны. Например, на белорусском рынке сегодня трудно найти зубную пасту отечественного производства. В то же время несколько предприятий за государственные средства освоили выпуск печей СВЧ и утюгов. Эти производители не только конкурируют между собой, но и постепенно вытесняются с рынка более качественной продукцией известных мировых фирм.

Самостоятельно проводить маркетинговые исследования и на их основе строить свою сбытовую политику для предприятий очень рискованно. Действительно, даже у специализированной организации -- «Белпроммаркета», обладающего обширной базой данных об условиях транспортировки товаров по территории стран СНГ и о местных нормативных актах, иногда случаются «проколы».

Несмотря на определенные проблемы организационного, информационного и общеэкономического характера, инфраструктура реорганизованного Республиканского центра «Белпроммаркет» уже практически создана -- это 15 подразделений, которые функционируют на правах отделов или групп.

В их числе -- Институт маркетинговых исследований, занимающийся непосредственно маркетинговыми исследованиями. По словам г-на Браима, *он уже сегодня в состоянии предоставить исчерпывающую информацию о том, какие поставки и в каком количестве осуществляются нашими товаропроизводителями в любой регион России.* На основании этих данных регулируется сбытовая деятельность белорусских предприятий на российском рынке. В зависимости от количества поставок определяется целесообразность учреждения представительств, призванных регулировать объем белорусского экспорта в соответствии с установившимся спросом. Если реализация конкретных видов отечественной продукции на этих рынках достигла значительных масштабов, «Белпроммаркет» вносит в Минпром предложения об открытии сервисных станций.



Учиться, учиться и еще раз учиться!

Непосредственную помощь в организации коммерческой деятельности наших предприятий на внешних рынках должен оказывать Торгово-промышленный дом. Например, сегодня необходимо создать систему «кольцевого завоза» -- создать связь «потребитель--производитель».

Инженерно-лизинговая фирма «Белпроминжиниринг» предоставляет услуги инженерно-технических специалистов, осуществляет оперативные поставки полной системы оборудования под ключ и ее запуск. Учитывая финансовое положение большинства потребителей, формой оплаты служит лизинг.

В структуру центра входит и выставочная фирма «Белпромэкспо». Г-н Браим заявил: *«Выставки у нас превращены в двух-, трехдневные шоу. Цель выставочных фирм -- привлечение как можно большего числа участников и получение максимальной прибыли».* Однако подготовка таких мероприятий не сопровождается углубленным изучением рынка, поэтому решить сбытовые проблемы отечественных производителей эти выставки пока не могут. Сегодня «Белпромэкспо» переживает начальный этап становления. По замыслу организаторов, главные направления деятельности этой структуры будут следующие.

1. Профессиональная подготовка к выставкам на основании маркетинговых исследований.

2. Представление на всех международных выставках своеобразной передвижной рекламно-информационной экспозиции промышленности Беларуси. Таким образом, если какой-либо вид продукции вызовет особый интерес, будет организована специализированная выставка.

3. Организация не просто выставок, а выставок-продаж. Это должны быть постоянно действующие в какой-либо стране и периодически пополняющиеся экспозиции с постоянной белорусской дирекцией.

4. Демонстрация достижений промышленности страны. Это будет не привычная ВДНХ, вызывающая не очень приятные воспоминания, а информационная выставка достижений промышленности Беларуси под вывеской «Сделано в РБ».

5. Проведение узкоспециализированных выставок, которыми сегодня практически никто не занимается. Например, выставок утюгов или гидроцилиндров для техники определенных мощностей. Возможно, такие мероприятия принесут хороших результатов не больше, чем грандиозные, с помпой проводимые выставки. Однако для конкретных отраслей народного хозяйства они будут более полезны.

В составе центра есть Международный центр рекламы и презентаций. Главная его задача -- оказание комплекса услуг представителям иностранных фирм, приезжающим в Беларусь для заключения контрактов с тем или иным предприятием и т.п.

Кроме того, в списке подразделений «Белпроммаркета» -- школа-семинар по практическому маркетингу; дирекция инвестиционных проектов и программ бизнес-планирования; редакционно-издательское и справочно-информационное агентство, издающее республиканский бюллетень промышленной и внешнеторговой информации и ежегодный каталог «Промышленность РБ» на четырех языках.

Кроме функциональных структур, в составе «Белпроммаркета» имеются отраслевые маркетинговые центры, работающие непосредственно по товарным группам. Среди них особенно перспективен Центр прикладной науки и прогрессивных технологий, который будет заниматься пропагандой отечественных технологий и поиском инвесторов для их внедрения.

«Белпроммаркет» создал также несколько совместных структур. Среди них -- международная маркетинговая корпорация «Евроазиапром». Задачей этого подразделения является открытие во всех странах СНГ аналогичных «Белпроммаркету» структур. На первом этапе с помощью правительства планируется организовать информационную базу по местным нормативно-правовым актам. Это должно облегчить сбытовую деятельность предприятий в странах СНГ.

Совместно с «Белвнешэкономбанком» создана еще одна структура «Белпроммаркета» -- Межотраслевой институт независимой экспертизы инвестиционных проектов.

В числе других выставочных фирм стран СНГ «Белпромэкспо» является учредителем дирекции «Экспофонд СНГ» (Москва).

Несколько лет «Белпроммаркет» совместно с Белтелерадиокомпанией пытается создать дирекцию телерадиопрограмм под рубрикой «Промышленность: новости, проблемы, конкурсы». И, по замыслам руководства «Белпроммаркета», такие программы должны стать еженедельными.

ПОДРОБНОСТИ

ЗАТЯНУВШАЯСЯ ВОЙНА СО «ЗМИЕМ». ПОБЕДИТЕЛЕЙ ВСЕ НЕТ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Весной этого года начался процесс перелицензирования субъектов хозяйствования, занимающихся производством и реализацией алкогольных напитков. В итоге предприятий, реализующих винно-водочные изделия, стало гораздо меньше, что, несомненно, снизило и налоговые поступления в республиканский бюджет. Однако власти готовятся к очередному наступлению на рынок алкогольных напитков.

ГЕНЕОЛОГИЯ ПРОБЛЕМЫ

«Алкогольный» рынок начало лихорадить еще в начале 1996 года. 2 февраля Александр Лукашенко подписал Указ N 45 «О государственном регулировании производства, реализации и хранения алкогольных и табачных изделий», которым предусматривалось, что *«производство и реализация, а также хранение (как вид хозяйственной деятельности) алкогольных и табачных изделий осуществляются юридическими и физическими лицами на основании специальных разрешений (лицензий), выдаваемых в порядке, определяемом Кабинетом Министров по согласованию с президентом»*. Президентский указ должен был вступить в силу 1 марта 1996 года. Однако этому препятствовали два обстоятельства. Во-первых, оставалось в силе действие президентской телеграммы, направленной в заинтересованные ведомства 6 февраля (то есть после выхода указа N45), которая гласила: *«С шестого февраля 1996 года временно приостановить на территории Республики Беларусь государственную регистрацию, перерегистрацию субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности, коммерческих структур и предпринимателей без образования юридического лица, а также выдачу им специальных разрешений (лицензий) на право ведения хозяйственной и иной деятельности до принятия соответствующего указа президента РБ. Регистрацию субъектов хозяйствования государственных форм собственности производить исключительно по согласованию с президентом РБ»*. Во-вторых, пункт указа, в котором сообщалось о подготовке Кабинетом Министров порядка перелицензирования субъектов хозяйствования, выполнен не был. Кабинет Министров направил Александру Лукашенко документ о порядке перелицензирования еще 14 февраля. Резолюция президента появилась на этом документе 26 февраля, и только 27 о нем были уведомлены *«органы управления торговлей»*. За два дня министерство и Мингорисполком должны были выдать 20 тыс. разрешений...

Выход из сложившейся ситуации был найден вице-премьером Василием Долголевым, направившим в заинтересованные структуры служебную записку, которой срок действия старых лицензий продлевался *«до особого распоряжения»*. С правовой точки зрения ситуация сложилась курьезная: заместитель премьер-министра отменил своим распоряжением указ президента.



...Была,есть и будет, несмотря на действия властей

22 марта все министерства получили документ под интригующим названием «Об изменении требований телеграммы президента РБ от 6 февраля 1996 года». Документ позволял регистрировать субъекты хозяйствования, основанные на государственной собственности, без согласования с президентом. Разрешалась также регистрация предприятий с иностранными инвестициями, в том числе из стран СНГ, в состав которых входили белорусские юридические лица, но, опять же, *«основанные на государственной собственности»*. 30 мая появился указ N208 «О некоторых мерах по упорядочению деятельности субъектов хозяйствования», также не ликвидировавший «аварийную» ситуацию в сфере торговли алкогольными изделиями. Стало очевидно, что нормативно-правовая база, созданная с февраля по июнь 1996 года, вытеснила с рынка частные структуры.

ЧЬЯ В ТОМ ВИНА, ЧТО НЕТ ВИНА?

Лицензированием торговли и производства алкогольных изделий сегодня занимается три ведомства. Минсельхозпрод выдает разрешение на производство винно-водочных изделий, Минторг -- на оптовую торговлю ими, а Мингорисполком -- на розничную.

По словам Михаила Евтуховского, заместителя министра торговли, разрешениями на оптовую торговлю сегодня обладают практически все предприятия, изъявившие на то желание. Исключением являются субъекты хозяйствования, среднегодовой оборот которых меньше BLR 30 млрд., и компании с неудовлетворительным состоянием складских помещений. К 23 октября Минторгом было выдано 350 лицензий. Таким образом, существенного уменьшения количества оптовых продавцов после весеннего перелицензирования не произошло.

Несколько иначе обстоят дела с розничной торговлей -- главным звеном между производителем и потребителем. Сегодня достаточно сложно сказать, сколько компаний Беларуси оказалось за пределами рынка к началу лета. Однако масштабы сокращения количества предприятий, работавших в Минске, впечатляют. До 1 апреля 1996 года (дата выдачи первой лицензии) в столице Беларуси винно-водочные изделия можно было приобрести у 1859 розничных продавцов, сегодня -- лишь у 1350. Таким образом, налогоплательщиков стало почти на 500 «единиц» меньше. И, как оказалось, перелицензирование в данном случае было не единственной причиной сужения рынка.

С 1 апреля Мингорисполком начал выдачу разрешений нового образца. Получали их, как несложно догадаться, лишь предприятия торговли государственной формы собственности. Впрочем, сегодня, по словам Рима Мухтасарова, начальника антимонопольного управления Мингорисполкома, эта проблема ликвидирована: частные структуры получают разрешения беспрепятственно. Станет ли больше розничных продавцов алкоголя? Вряд ли. По словам г-на Мухтасарова, основная волна интереса к получению разрешений уже прошла, то есть перелицензирование превратилось в простую регистрацию новых участников рынка.

Следует отметить, что поначалу интерес к получению лицензий не проявляли и сами продавцы -- все надеялись на то, что записка Василия Долголева продлит срок действия старых разрешений «на неопределенный срок» и о необходимости перелицензирования предприятий в конце концов просто забудут. Однако, вопреки ожиданиям, с 1 мая получение разрешений на право розничной торговли стало обязательным. Компании, которые продолжали торговлю без покупки лицензии, были оштрафованы. Среди них -- МП «Престон-Маркет» (письмо от 27.09.96), ООО «Профорг» (письмо от 24.09.96), ООО «Дифор» (письмо от 27.09.96).

По мнению сотрудников Мигорисполкома, основная причина ухода с рынка юридических лиц, реализующих алкогольные напитки в розницу, -- недавнее распоряжение этого ведомства, запрещающее торговлю вино-водочными изделиями в подземных переходах, на вокзалах, вблизи учебных заведений, в неспециализированных магазинах и подъездах домов.

«Упорядочение» рынка алкогольных изделий на государственном уровне сегодня продолжается. Уже два месяца идет подготовка к очередному удару, на это раз по импортерам -- планируется провести тендер на право импорта винно-водочных изделий в Беларусь. Так что ждать осталось недолго.

КОЛИЧЕСТВО РОЗНИЧНЫХ ПРОДАВЦОВ АЛКОГОЛЬНЫХ ИЗДЕЛИЙ ПО МИНСКУ ДО И ПОСЛЕ ПЕРЕЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ

	До 1 апреля 1996 года	После 1 апреля 1996 года
Заводской район	156	139
Ленинский район	233	115
Московский район	260	189
Октябрьский район	149	129
Партизанский район	156	113
Первомайский район	144	123
Район ТЭЦ-4	-	1
Советский район	185	172
Фрунзенский район	337	171
Центральный район	239	198
Всего по городу	1859	1350
Вне Минска	-	185
Итого	1859	1535

НОВОСТИ

АПТЕКИ ДЛЯ МАЛОИМУЩИХ ПО РЕЦЕПТУ «БЕЛФАРМА»

Отдел информации «БДГ»

28 октября в Минске откроется первая социальная аптека. С 1 ноября такие аптеки начнут действовать в Гродно, Витебске и Гомеле. Таким образом будет положено начало беспрецедентной для Беларуси акции -- созданию сети аптек, реализующих лекарства по сниженным ценам для населения с низким уровнем доходов. В планах белорусско-германского совместного предприятия «Белфарм» и Ассоциации делового сотрудничества с ФРГ «Орадс» -- открытие социальных аптек во всех более или менее крупных городах Беларуси. Планируется, что в 1997 году их будет уже 21.

Что касается ассортимента и уровня обслуживания, то новая структура СП «Белфарм» ничем не отличается от обычной аптеки этой известной в Беларуси фирмы. Но цены на лекарства здесь ниже на 20-30%. Услуги социальных аптек предоставляются следующим социально незащищенным категориям населения Беларуси: пенсионерам, инвалидам, безработным, учащимся, временно неплатежеспособным, неполным и многодетным семьям. Чтобы воспользоваться социальной помощью, т.е. льготами при приобретении лекарства, необходимо на специальном бланке написать соответствующее заявление на имя заведующей аптеки. Это единственная бюрократическая процедура, которую должен пройти клиент. Правда, при необходимости покупатель обязан предъявить рецепт, выписанный врачом. Максимальная скидка на одну упаковку лекарства, по расчетам организаторов этой акции, может достигать BLR 200 тыс. На момент открытия первой из «социальных аптек» цены на популярные медикаменты в аптеках СП «Белфарм» (в сопоставлении с государственными) таковы: бисептол (таб.480 мг N20) -- BLR 16800 и 18400, валокордин (капли 50 мл) -- BLR 29300 и 39600, валокордин (капли 20 мл) -- BLR 15600 и 19600, санорин (в ампулах и флаконах 10 мл) -- BLR 6900 и 8000 соответственно.

Как заявил генеральный директор «Белфарма» г-н Щебров, реализуя этот проект, СП *«не преследует коммерческих целей»*. Основной целью является ослабление социальной напряженности в обществе, *«которая неизбежна, когда достаточно широкий круг людей не может приобрести то, что жизненно необходимо»*.

Действительно, сегодня государственная помощь в виде льготирования покупки лекарств предоставляется не многим. Акция «Белфарма» и «Орадса» беспрецедентна еще и потому, что не государство, а именно предприниматели дотируют покупателей.

Предполагается, что через сеть социальных аптек будет реализовываться от 10 до 20% всех медикаментов фирмы, продаваемых в Беларуси. Свои расходы «Белфарм» надеется покрыть за счет активизации торговой деятельности в России. В частности, за счет поставок медикаментов в нефтедобывающие регионы нашей соседки. Местные фирмы будут работать с «Белфармом» через ассоциацию «Орадс».

Кроме того, предоставление льгот малоимущим связано с политикой мировых фармацевтических компаний, продукцию которых представляет на отечественном рынке СП «Белфарм». Поставляя лекарства в Беларусь, они, по сути, кредитуют «Белфарм». Среди западных фирм, принимающих участие в проекте «Социальные аптеки», многие известные корпорации -- «Bayer» и «Schering» (Германия), «Bristol-Myers», «Pfizer», «Upjohn», «Merck Sharp a. Donme» (США), «F. Hoffman-La Roche» (Швейцария) и другие.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ЕВРОРЕМОНТ - В КАЖДЫЙ ДОМ!



Виктор Халипов, ИРМа «Эскриблес»

Вы человек со средним достатком или владелец небогатой фирмы, но хотели бы максимально приблизить свою квартиру, офис к современным стандартам дизайна и интерьера? Тогда лучшее, что Вы можете сделать -- это обратиться в минскую фирму «Самбин»!

«Самбин» -- это выполнение работ класса «евроремонт» и их максимально удешевленных аналогов.

«Самбин» -- это современные отделочные материалы и прогрессивные технологии, проведение работ в предельно сжатые сроки.

«Самбин» -- это ориентация на семьи со средним уровнем доходов, приемлемые цены и удобные условия оплаты.

«Самбин» -- это комплексная отделка помещений, гарантия качества всех проведенных работ.

По желанию клиента могут быть предложены монтировка подвесных потолков, подгонка и настил ковровых покрытий, выравнивание стен гипсокартонными листами немецкого производства и их покрытие практичными и стильными жидкими обоями, установка вертикальных жалюзи различных типов и цветов на окна.

Всех, кого интересует возможность осуществления ремонтных работ мирового класса по вполне доступным ценам, ждет фирма «Самбин». **Наш адрес: г. Минск, ул. Первомайская, 12**

Всю интересующую информацию Вы можете получить по телефонам:

226-08-75, 226-08-76

ВЫСТАВКИ

ВЫСТАВКА-ПРОДАЖА В «КІРМАШЕ» — ЭТО ВЫГОДНО ВСЕМ

Отдел инфомации «БДГ»

25 октября в торговом центре «Кірмаш» (пр.Дзержинского, 100) открылась расширенная выставка-продажа товаров народного потребления чешских производителей. Свою продукцию на ней представили около 25 чешских фирм.

Торговый центр «Кірмаш», входящий в структуру концерна «Белместпром», несмотря на некоторую удаленность от делового и торгового центра Минска, становится среди жителей столицы все более популярным. Причина проста -- высокое качество предлагаемого товара и самые низкие торговые наценки в городе.

Что касается нынешней выставки-продажи, то выгоду от ее проведения получат и население белорусской столицы, и концерн, и чешские фирмы.

Минчанам, которые не по наслышке знакомы с качеством чешских товаров, предоставляется возможность приобрести их по более низким, чем в среднем по городу, ценам.

Концерну «Белместпром», импортирующему для своих предприятий сырье из Чехии (причем в значительных объемах), организация на площадях своего магазина продажи чешских товаров позволит сэкономить валютные средства.

И, наконец, чешские фирмы, заинтересованные в продвижении своей продукции на белорусский рынок, получат возможность не только сделать ей рекламу, но и увеличить объемы продаж.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«РАМПО»: УНИВЕРСАЛЬНАЯ МНОГОПРОФИЛЬНОСТЬ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В сентябре в МВЭС Беларуси зарегистрировано СП «Славия», учредителем которого с белорусской стороны выступила ассоциация «Рампо». Созданная фирма будет заниматься производством мебели, планируемые объемы выпуска составляют $2 млн. ежегодно. Создание «Славии» -- одна из трех крупных инвестиционных программ, которые «Рампо» предполагает реализовать до конца 1996 года. О планах ассоциации «БДГ» попросила рассказать ее президента Георгия Суравнева.



-- В какой стадии сегодня находится реализация «мебельного проекта» ассоциации?

-- Сеть фирменных магазинов «Рампо» уже начала реализовывать первую партию мебели производства белорусско-словацкого СП «Славия». Со словацкой стороны учредителем предприятия стало местное представительство итальянской компании «Мелли». Словацкой стороной сформировано около 30% уставного капитала. Прогнозируемый нами ежемесячный объем производства мебели «Славия» -- 80-100 комплектов (в финансовом выражении -- $100-120 тыс.). Впрочем, данный показатель обусловлен сегодняшним объемом спроса, который в дальнейшем в связи с наращиванием объемов производства существенно увеличится благодаря снижению себестоимости и соответственно цены продукции. Работать будем преимущественно на белорусском сырье и комплектующих. Импортировать намерены лишь подлокотники, деревянную часть спинки кресел и ткань.

Прежде чем организовать производство мебели в Беларуси, мы изучили рынок, взяв мебель «Мелли» на реализацию. Отпускная цена комплектов составляла примерно $2 тыс. Убедившись в наличии устойчивого спроса, мы организовали производство. Теперь отпускная цена на мебель снизилась на 35%.

Помимо «Славии», в сентябре было зарегистрировано еще два СП: «Рампо-фото» и «Рампо-трейд». Первое начнет оказывать услуги уже в нынешнем месяце. Для этого мы используем сеть своих фирменных магазинов в Минске, которая позже охватит и другие города Беларуси.

Двусторонние инвестиции в развитие совместного белорусско-британского СП «Рампо-трейд» уже превысили $1 млн. Через это предприятие будет осуществляться реализация сразу нескольких проектов. Среди них -- открытие фирменных магазинов шведского концерна Electrolux и итальянского Merlony (протоколы о намерениях уже подписаны), расширение сети магазинов Samsung (в этом году будет открыто 4, в следующем -- 8). «Рампо-трейд» будет также курировать сборку электроники Samsung. Этот вопрос две недели назад обсуждался на встрече с вице-президентом этой компании г-ном Но. В ходе переговоров было решено изучить возможность совместного производства кассовых аппаратов.

Еще одна цель создания «Рампо-трейд» -- организация торгово-офисного комплекса площадью 411 кв.м, который начнет свою работу в начале декабря текущего года. В комплекс войдут офисные помещения СП «Рампо-фото» и «Рампо-трейд», фирменный салон-магазин Sony и сервис-центр. Работать с этой компанией мы решили не случайно, по итогам прошлого года Sony достигла серьезных успехов на российском рынке. В 1995 году объем закупок электроники Sony российскими дилерами составил $550 млн., превысив аналогичные показатели ее основных конкурентов -- компаний Samsung и Panasonic. В связи с необходимостью серьезной реконструкции площадей, на которых расположится центр (проходная завода средств автоматизации), сумма инвестиций в развитие проекта достаточно велика -- $176 тыс. Из них 30% -- в виде торгового оборудования, рекламных материалов и средств, направленных на проведение рекламной кампании, внесет Sony.

-- Прорабатывался ли вопрос об организации локального производства фирменной электроники Sony?

-- Такой вопрос рассматривался. Более того, инженеры Sony посетили с этой целью Минск. Но пока магазин не начнет работу, нам достаточно сложно определить потребности рынка. Поэтому, несмотря на то, что эта инициатива исходила от наших японских партнеров, ассоциация не взяла на себя ответственность производить изделия, спрос на которые в стране пока не изучен. Ведь надеяться на российский рынок -- близорукая политика, так как существующий Таможенный союз чрезвычайно ненадежен, в любой момент он может просто исчезнуть.

-- Первым производственным проектом, реализованным «Рампо», была организация сборки телевизоров Grundig. Можно сказать, что благодаря именно этому проекту ассоциация приобрела известность на рынке. А теперь реализация его приостановлена. В связи с чем?

-- Сборку телевизоров Grundig в Беларуси «похоронило» единое таможенное пространство. В феврале 1995 года мы могли, опираясь на объемы продаж телевизоров в наших фирменных магазинах, рассчитывать на хорошие результаты. Перед заключением контракта с представителями Grundig были произведены экономические расчеты. Цена телевизоров, собранных в Беларуси, оказалась на 30% ниже прежней. Мы закупили технологическую линию за DEM 127 тыс. (учитывая затраты на обучение персонала и оборудование производственных площадей, стоимость проекта составила DEM 250 тыс.). Но пока занимались сертифицированием продукции, выпуском пробных партий, пришла *Эра Единого Таможенного Союза*, сопровождавшаяся введением 20%-ного НДС на ввоз комплектующих и таможенной пошлины на кинескопы. В России же к тому времени уже давно существовало множество льготников, которые не платили таможенную пошлину и НДС по полной ставке. В конечном итоге себестоимость нашей продукции стала выше, чем розничная цена телевизоров Grundig, продававшихся в Москве. Производство оказалось заведомо убыточным. Так что сегодня оборудование законсервировано, но мы до сих пор платим арендную плату за цех завода «Гранат», надеясь на изменение ситуации.

-- Вы не боитесь, что подобная участь постигнет другие проиводственные проекты «Рампо»?

-- Существует ряд предпосылок, позволяющих надеяться, что этого не произойдет. Во-первых, производство телевизоров -- достаточно специфичный вид деятельности. В связи с жесткой конкурентной борьбой западные производители постоянно проводят демпинговую политику, стремять сохранить за собой определенную долю рынка. Это существенно усложняет условия для деятельности. Во-вторых, в Беларусь зарубежные технологии попадают, что называется, в последнюю очередь. Эта тенденция особенно остро ощущается в сфере электроники. Чем это грозит производителям? Предположим, какая-нибудь фирма закупает оборудование для сборки определенной модели телевизоров, вкладывая в это существенные оборотные средства. А через полгода конкурент завозит на рынок принципиально новую модель. Все. Твое «детище» устарело...

Еще один аспект проблемы. Большинство производителей электроники сконцентрировано в Юго-Восточной Азии. Недавно я побывал на Тайване и столкнулся с тем, что Министерство иностранных дел этой страны относит Беларусь к Западной Азии! Незнание нашей страны и малый интерес к ней со стороны восточных производителей обусловлен прежде всего наличием *своего* «старшего брата» -- Китая -- с необъятным рынком, дешевой рабочей силой и недорогими энергоносителями. Даже если они и выходят на европейский рынок, то делают это через Польшу, Словакию и иные государства Восточной Европы. Причина проста: сегодня запросы белорусских рабочих не намного отличаются от запросов польских. Между тем экономическую и политическую ситуацию здесь и в Польше сравнивать, я думаю, не стоит.

-- Многие связывают стабильное положение ассоциации на рынке с тем, что Вы «унаследовали» некие мифические материальные средства комсомола БССР и как «молодежное предприятие» обладаете льготами в налогообложении. Так ли это?

-- Никаких льгот по налогам и кредитам мы не имеем. Единственное, что нам «перепало» от «золота партии», -- помещение, в котором за один квадратный метр мы платим $20 в месяц. Все остальное создано самостоятельно. А начинали мы, кстати, с пошива брюк...

СПРАВКА «БДГ»:

Республиканская ассоциация молодежных предприятий и организаций учреждена в 1992 году. Учредителями являются 8 юридических лиц. Среди них: штаб стройотрядов, Союз молодежи и 6 молодежных центров. Первоначальный уставный капитал – 102 тыс. руб. (в момент создания – около $2,5 тыс.). Годовой оборот по электронике и бытовой технике холдинга «Рампо» в 1995 году составил $16,5 млн. (1994 год – $7,5 млн.). Численность персонала -- 2100 чел. Количество дочерних компаний -- 37. Сеть магазинов «Рампо» объединяет 25 торговых предприятий. Компания работает по шести направлениям.

РЫНОК ЖИЛЬЯ

ПРОВИНЦИЯ — ЭТО ТАМ, ГДЕ ЖИЛЬЕ ДЕШЕВЛЕ

Виктор ДЕМИДОВ

Даже беглый анализ белорусского рынка недвижимости показывает, что две трети сделок на нем проводится в пределах одного города -- Минска. В столице сосредоточена и львиная доля агентств по торговле недвижимостью. Тем не менее в последние годы стремительно развивается и провинциальный рынок. В первую очередь речь идет, конечно, о рынке жилья.

Основной фактор формирования рынка жилья за пределами Минска -- внутренняя миграция населения. Она существовала даже тогда, когда формально (решениями ВС и СМ от 1993 года) купля-продажа жилья за пределами своего населенного пункта была запрещена. Теперь же, после недавней отмены этого «географического» ограничения, число сделок с приватизированным жильем в провинции стало стремительно расти. Но именно с приватизированным. А приватизировано в провинции только около четверти жилого фонда (в Минске -- уже 50%).

Общие же тенденции на белорусском рынке жилья таковы: квартиры в областных центрах дешевле минских приблизительно в 1,5 раза, а в райцентрах -- в 2-2,5 раза. Кроме того, в небольших городах, где особенно развит частный сектор, очень распространены сделки с жилыми домами. Сравнительно невысокий уровень цен на жилье в провинции делает коммерческое строительство жилья там крайне невыгодным. Ведь затраты на возведение многоэтажного жилого дома одинаковы что в Минске, что, например, в Столбцах. Но продать эти квартиры в Столбцах, да еще с прибылью, практически невозможно. Стоимость жилья на вторичном рынке в провинции ниже, чем на первичном, на 15-40%.

В пределах одного города на цену квартиры или дома прежде всего влияет степень удаленности от центра. Характерное для Минска понятие «престижные микрорайоны» в провинциальных городах обычно отсутствует: самый «престижный микрорайон» -- это центр. Серьезно влияет на цену также планировка и год строительства дома. В случаях с частными домами уровень цены определяют материал стен и наличие удобств внутри дома. Что же касается квартир, то стоимость одного квадратного метра растет с увеличением числа комнат.

Сеть посредников в купле-продаже недвижимости в провинции развита далеко не так, как в Минске. Во-первых, на недвижимость в небольших городах из-за ее невысокой стоимости криминальные структуры «покушаются» гораздо реже, чем на минскую, а значит, отпадает и необходимость в дорогостоящих услугах по проверке «чистоты» сделки. Кроме того, на периферии люди гораздо сдержаннее относятся к каким бы то ни было посредникам, стараясь находить продавцов или покупателей и оформлять сделку самостоятельно. В среднем в областных центрах действует по 2-4 агентства недвижимости, а в районных -- в лучшем случае по одному. Провинциальные агентства недвижимости не оказывают многих услуг, которые уже считаются обязательными в Минске. Таких как, например, выкуп квартир, обеспечение безопасности расчетов и т.д. Да и гонорары у периферийных торговцев недвижимостью раза в два ниже, чем у их минских коллег.

Брест. Этот город в полной мере использует преимущества близости к границе. Оборот на рынке недвижимости здесь гораздо выше, чем в других областных центрах. Наибольшим спросом в Бресте пользуются однокомнатные квартиры. Стоимость однокомнатной квартиры колеблется от $5.000 до $11.000. Двухкомнатные квартиры стоят от $9.000 до $18.000. Трехкомнатные -- от $12.000 до $25.000. Четырехкомнатные «стартуют» с $18.000, а верхняя граница цен четко не определена и находится примерно в районе $50.000. Впрочем, такие сделки в Бресте -- большая редкость. Цены на частные жилые дома колеблются от $15.000 до $35.000 Современные коттеджи, расположенные в городской черте, стоят от $40.000.

Витебск. Цены на квартиры в Витебске до сих пор устойчиво росли в среднем на 10% в год. Только в этом году рост остановился. Витебск и Гомель -- города с относительно дешевым жильем. Стоимость однокомнатной витебской квартиры -- от $4.500 до $8.000; двухкомнатной -- от $7.000 до $11.000, трехкомнатной от $11.000 до $18.000, четырехкомнатной -- от $12.000 до $25.000. Возможно, столь низкие цены обусловлены еще и тем, что в Витебске много непрестижных «хрущевок». А вот частные дома в Витебске стоят от $6.000 до $19.000.

Гродно. На гродненский рынок недвижимости, как и на брестский, благотворно влияет близость города к западной границе. Поэтому некоторые категории квартир в Гродно по ценам близки к минским. Однокомнатные квартиры, пользующиеся наибольшим спросом, стоят от $7.000 до $11.000, двухкомнатные -- от $8.000 до $17.000, трехкомнатные -- от $11.000 до $24.000, четырехкомнатные -- от $20.000 до $45.000. Деревянный дом с участком в 6-7 соток стоит от $8.000 до $10.000, а такой же кирпичный -- от $12.000 до $40.000.



Гомель. Гомель, пожалуй,-- единственный город, в котором спрос и предложение на рынке жилья примерно соответствуют друг другу. Несмотря на то, что Гомель является не совсем благоприятной зоной для проживания, спрос на квартиры здесь есть, а в 1996 году даже наблюдался некоторый рост цен на жилье. Впрочем, цены так и остались невысокими. Одноком натные квартиры в Гомеле стоят от $4.000 до $8.000, двухкомнатные -- от $6.000 до $14.000, трехкомнатные -- от $8.000 до $20.000, а четырехкомнатные -- немного дороже трехкомнатных. А вот частные жилые дома популярностью у покупателей не пользуются. Их цена не превышает $15.000. Правда, гомельские торговцы недвижимостью ожидают, что цены на их «товар» продолжат расти и к концу следующего года увеличатся по сравнению с нынешними на 30%.

Могилев. Рынок недвижимости в Могилеве намного активнее, чем в Гомеле, что сказывается на ценах. Так, например, однокомнатную квартиру можно приобрести по цене от $5.000 до $10.000, двухкомнатную -- от $7.000 до $15.000, трехкомнатную -- от $10.000 до $25.000, а четырехкомнатную -- до $50.000. Немало стоят и частные дома. Цена хорошего дома колеблется от $25.000 до $70.000. Могилевские агентства недвижимости давно уже занимаются не только обычным посредничеством при купле-продаже жилья, но и ипотечным кредитованием, что также благотворно влияет на состояние рынка недвижимости.

Другие города. По более мелким городам Беларуси точная статистика отсутствует. Но, например, в таких городах, как Новополоцк, Молодечно, Солигорск, Слуцк и Полоцк однокомнатные квартиры стоят от $3.000 до $5.000, двухкомнатные -- от $4.000 до $9.000; трехкомнатные -- от $6.000 до $14.000, четырехкомнатные -- от $8.000 до $20.000.

КАМПАНИИ

ХОЖДЕНИЕ ВО ВЛАСТЬ МИНСКИХ РИЭЛТЕРОВ

Виктор ДЕМИДОВ

Сразу 22 своих кандидата выдвигает в депутаты Минского городского совета профессиональная общественная организация -- ассоциация «Нерухомасць». Большая часть выдвиженцев -- руководители и ведущие сотрудники входящих в ассоциацию фирм.

«Нерухомасць» объединяет несколько десятков фирм-участников рынка недвижимости -- посредников, оценщиков, строителей и т.д. Эта организация -- не новичок в политике: один из ее руководителей -- Василий Хрол -- депутат Верховного Совета. А комиссии, созданные при ассоциации, разработали немало законопроектов, призванных регулировать рынок недвижимости и приватизацию, а также земельные отношения в Беларуси.

Руководством «Нерухомасці» столь активное участие в выборах объясняется не только стремлением получить собственное лобби в Мингорсовете, но и желанием, чтобы выборы в городское собрание вообще состоялись и чтобы рынок недвижимости в Минске получил дополнительный импульс.

Пока выдвинутые ассоциацией «Нерухомасць» кандидаты еще не имеют единой программы, но в случае своего прихода в горсовет все они планируют активизировать реформы на столичном рынке недвижимости. И в первую очередь -- ускорить приватизацию, ведь именно приватизированные квартиры сейчас являются основным товаром на минском рынке жилья.

Еще одна сфера приложения сил будущих депутатов от «Нерухомасці» -- рынок нежилых помещений. Сейчас работа на нем крайне малоприбыльна, а сам рынок очень мал. Причина -- фактическая невозможность перевода помещений из жилого фонда в нежилой; запрет на продажу встроенных административных помещений и т.д. Между тем на рынке нежилой недвижимости фигурируют большие денежные суммы. А потому не вызывает удивления, что значительная часть выдвиженцев от «Нерухомасці» -- руководители агентств по торговле недвижимостью, которые в случае либерализации правил операций с нежилым фондом увеличат свои прибыли.

Однако некоторые высказывают предположение, что шансы у кандидатов от ассоциации «Нерухомасць» не слишком высоки. В первую очередь из-за спонтанности выдвижения. Например, Сергей Добротворский, директор агентства недвижимости «Алезиас», признался, что не очень верит в свою победу. Да и вряд ли деловые люди оставят на месяц свои фирмы для серьезного участия в предвыборной гонке.

РЫНОК НЕЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

ПЛОЩАДИ ПОД ТОРГОВЛЮ: ДЕФИЦИТ, СТАВШИЙ НОРМОЙ

Виктор ДЕМИДОВ

О хроническом недостатке в Минске помещений для офисов и магазинов сказано уже немало. Но со временем ситуация меняется. Правда, не всегда в лучшую сторону. При сохраняющемся дефиците на качественные помещения (прежде всего расположенные в центре) появился и «административный неликвид» -- здания и помещения, подолгу ожидающие покупателей.

Сейчас среди минских предпринимателей наибольшим спросом пользуются именно торговые помещения. Приобретать их выгодно прежде всего потому, что даже при высокой стоимости торговые площади окупаются за два-четыре года (а иногда и быстрее). В условиях, когда более или менее длительные вложения капитала делать опасно, приобретение магазинов становится для белорусских бизнесменов популярным способом хранения денег.

Сейчас наибольшим спросом пользуются торговые площади, расположенные в центральных и густонаселенных районах города. Причем более половины спроса приходится на помещения площадью от 50 до 100 кв.м. Немало покупателей и у помещений площадью до 50 кв.м, однако спрос на небольшие магазинчики после запрета на торговлю спиртным в «ночниках» резко упал.

Сравнительно невелик спрос на торговые помещения площадью свыше 150 кв.м. Это объясняется и высокой стоимостью, и длительным по сравнению с небольшими магазинчиками сроком окупаемости.

Что касается цен на торговые помещения, то привести какую-либо статистику очень сложно, так как в большинстве случаев реальные суммы, уплачиваемые за аренду, остаются в тени. При продаже торговых помещений в собственность цены колеблются (в зависимости от места расположения) от $500 до $1.000 за квадратный метр. Основные покупатели и арендаторы магазинов площадью свыше 100 кв. метров -- фирмы России и дальнего зарубежья, которые открывают в Минске свои представительства и не могут обойтись скромными магазинчиками.

На рынке торговых помещений, как и на белорусском рынке нежилой недвижимости вообще, лежит ярмо ограничений, в большинстве случаев абсолютно бессмысленных. Так, например, невероятно сложно выкупить в собственность магазин, расположенный на первом этаже многоэтажного жилого дома, или перевести в нежилой фонд и переоборудовать под магазин квартиру на первом этаже. В то же время целый ряд зданий, пригодных для размещения в них целых торговых центров, пустует, несмотря на то, что есть фирмы, готовые вложить немалые суммы в их реконструкцию и переоборудование. А дело все в том, что Мингорисполком крайне неохотно передает здания в собственность инвесторам и требует выплаты огромных сумм *«в качестве долевого участия в развитии городских коммунальных сетей»*. Причем речь идет о суммах, делающих любые вложения в реконструкцию заведомо невыгодными.

ОФИЦИАЛЬНО

СУДЬИ СЕТУЮТ НА БАНКИРОВ

Сергей АНИСЬКО

Как стало известно «БДГ», на днях Высший хозяйственный суд выступил с заявлением относительно некоторых аспектов деятельности структурных подразделений Национального банка. В частности, в обращении говорится: «*В последнее время, недобросовестно пользуясь правовой неискушенностью граждан, пресс-служба Нацбанка систематически и целенаправленно дезинформирует население, распространяя в СМИ заведомо искаженные сведения о некоторых решениях ВХС, тем самым формируя у граждан мнение о суде как о виновнике всех бед, связанных с финансовой несостоятельностью банков, путая при этом причину и следствие*».

Столь серьезное заявление ВХС связано с опубликованным 22 октября в газете «Звязда» материалом «Вакол «Магнатбанка» і іншых...». В публикации, в частности, достаточно прозрачно намекается на ответственность суда за неспособность банков выполнить свои обязательства перед физическими лицами-вкладчиками. По мнению ВХС, это утверждение в корне неверно. В заявлении констатируется, что суд при принятии постановления в порядке надзора о признании недействительным решения НБ руководствовался не эмоциями, а «*Конституцией, законом, а также стремлением максимально удовлетворить предъявляемые финансовые требования кредиторов*». По мнению ВХС, заботиться об интересах граждан Нацбанку следовало «*при обнаружении первых негативных тенденций, свидетельствующих об ухудшении экономических показателей банков, контроль за которыми является первейшей обязанностью НБ*».

По убеждению пресс-службы ВХС, «*никто, в том числе Нацбанк, не вправе влиять на существо будущего решения, а тем более подстрекать граждан к этому, пользуясь сложной экономической ситуацией*». В заключение ВХС указывает на необходимость разъяснить общественности, что рассмотрение в суде дел о несостоятельности банков не ставит под сомнение право на максимально полное удовлетворение требований кредиторов.

КРИМИНАЛ

ТРУДНО ЖИТЬ БЕЗ БОЕВОЙ РАКЕТЫ

Иван КАШКАН

Славящаяся своей толерантностью и миролюбием Беларусь, похоже, затосковала по оружию и включилась в очередную гонку вооружений. Правда, на этот раз усиленно наращивает свою боевую мощь не государство, а криминальное сообщество. В нашей, далекой от «горячих точек», стране приобрести сегодня «ствол» или даже боевую ракету для уничтожения бронетехники не так уж сложно.

24 октября состоялось заседание коллегии Прокуратуры Беларуси, на котором рассмотрена проблема незаконного оборота оружия, острота которой очевидна. Еще лет десять назад в Беларуси с применением оружия ежегодно совершалось всего несколько десятков преступлений, в прошлом году их зафиксировано 605, за 7 месяцев года нынешнего -- уже 349.

Количество преступлений, связанных с незаконной торговлей оружием и боеприпасами, также постоянно растет. В прошлом году, к примеру, зарегистрировано 1488 подобных преступлений, что почти вдвое больше, чем четыре года назад.

И хотя за первое полугодие нынешнего года только сотрудниками Управления по борьбе с организованной преступностью (УБОП) МВД изъято 48 единиц нарезного и 11 единиц автоматического оружия, а также 80 килограммов взрывчатых веществ и огромное количество боеприпасов, остановить криминальную гонку вооружений в Беларуси этим не удалось и вряд ли в ближайшее время удастся.

По мнению специалистов из правоохранительных органов, процветанию нелегальной торговли оружием в Беларуси способствует множество факторов. В частности, отсутствие единой информационной системы контроля за оборотом оружия приводит к тому, что имеющуюся в распоряжении соответствующих служб МВД базу данных по оружию при осуществлении оперативно-розыскных действий использовать практически невозможно.

Кроме того, выгодное географическое положение нашей страны благоприятствует импорту и транзиту оружия. А поскольку граница Беларуси с Россией открыта, «торговцы смертью» могут беспрепятственно завозить свой товар в наше государство из Чечни или Таджикистана.

Впрочем, и на территории самой Беларуси сосредоточены огромные оружейные арсеналы. Пользуясь тем, что в подразделениях Вооруженных сил, особенно в период конверсии, отсутствовал должный учет оружия и контроль за его хранением, многие нелегальные торговцы сумели создать



значительные запасы этого товара. Причем содержимое таких приватных арсеналов самое разнообразное.

Например, в прошлом году у жителя Барановичей милиция обнаружила 20 ракет С-8, предназначенных для уничтожения бронетехники. Как выяснило следствие, весь этот боезапас почти год хранился в подвале многоквартирного дома.

В этом году сотрудниками УБОП совместно с отделом криминальной разведки в Гродно обезврежена организованная преступная группа, специализировавшаяся на торговле оружием. У преступников было изъято 2 противотанковых ружья, 2 автомата ППШ, 36 гранат Ф-1, 36 килограммов тола, 5 мин и большое количество патронов.

Командир батальона одной из войсковых частей на стрельбище приказал подчиненному доставить к себе в кабинет 20 гранат и 2 ящика патронов к автомату АК-74. К счастью, сбыть кому-либо весь этот боезапас подполковник не успел.

В Минске милицией задержаны трое жителей столицы, в том числе один военнослужащий, у которых изъято 20 ручных гранат РГД-5, 20 запалов к ним и более 1000 патронов.

Правда, если верить органам военной Прокуратуры, ситуация с сохранностью оружия и боеприпасов в армии в последнее время улучшилась. Согласно сведениям прокуратуры, за 9 месяцев текущего года количество фактов хищения оружия в войсках по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года снизилось на 73%.

Впрочем, наиболее предприимчивые «оружейники» пытаются наладить собственное производство. В прошлом году сотрудниками КГБ выявлено 5 подпольных мастерских, в которых изъято 49 единиц оружия, более 1,5 миллиона патронов и несколько килограммов взрывчатки.

Таким образом, очевидно, что подпольный оружейный рынок имеет несколько внутренних и внешних источников насыщения товаром. И при нынешнем устойчивом спросе на огнестрельное оружие «торговцы смертью» явно не намерены добровольно сворачивать свою деятельность, а криминальные структуры при столь стремительных темпах вооружения запросто могут создать угрозу безопасности государства.

Правоохранительные органы пока не в силах остановить криминальную гонку вооружений, ибо для этого как минимум необходимо обеспечить надлежащую охрану границ страны. Требуется принятие мер на самом высоком государственном уровне. Возможно, какие-то усилия по борьбе с подпольными торговцами оружием со стороны руководства страны в ближайшее время и будут предприняты. (Ожидается, что скоро эта проблема будет рассмотрена на заседании Межведомственной комиссии по борьбе с преступностью и наркоманией). Но, учитывая стремление Александра Лукашенко к еще более глубокой интеграции с Россией, нелегальным экспортером оружия, поставляющим его, например, из Чечни, вряд ли стоит беспокоиться за свой бизнес.

СУДЫ: ПРАКТИКА

ОБМАНУТЫЕ И ОБМАНЩИКИ

Сергей АНИСЬКО

Минули те времена, когда для заключения торговой сделки достаточно было честного купеческого слова. В условиях рынка заключаемые по всем правилам договоры вовсе не являются гарантом выполнения сторонами своих обязательств. Об этом свидетельствует множество заявлений, подаваемых в Высший хозяйственный суд, который ежедневно выносит вердикты по спорным вопросам.

На днях ВХС под председательством судьи Николая Гукова закончено рассмотрение дела о взыскании с виновной стороны -- АОЗТ «АСБ-МАЗ сервис» из г.Тольятти -- RUR 10 905 308 667. Интересы истца -- МАЗа -- представлял прокурор Заводского района Минска.

Длившееся около полугода разбирательство установило вину российских партнеров. Ответчик по договору N767/156 от 26.09.95 получил от белорусского завода партию автотехники в количестве 63 машин на общую сумму свыше RUR 7 млрд. Тольяттинцы за продукцию своевременно (в течение 7 дней с момента поставки) не рассчитались, чем нарушили требования п.3.4. договора.

Сложность данного дела заключалась в том, что при оформлении договора стороны не установили размер ответственности за несвоевременное исполнение договорных обязательств (кстати, с подобными случаями ВХС сталкивается постоянно). Было принято решение руководствоваться ч.2 ст.212 Гражданского кодекса Беларуси. Суд счел возможным применить Соглашение «О мерах по обеспечению улучшения расчетов между хозяйственными организациями стран-участниц СНГ», подписанное главами государств СНГ 15.05.92 г. в Ташкенте. В результате пеня за несвоевременную оплату поставленных товаров и услуг определена в размере 0,2% за каждый день просрочки.

МАЗ мог бы с лихвой компенсировать нанесенный моральный и материальный ущерб. Однако поскольку он длительное время не понуждал ответчика к исполнению обязательств (это было доказано в суде), ВХС счел необходимым применить ст.213 ГК РБ и уменьшить суммарный размер пени до RUR 3 млрд.

Как это бывает в 90 случаях из 100, компаньоны из Тольятти попытались уйти от ответственности, заявив, что поставленная техника якобы некачественная. Однако суд эти доводы отверг, так как представитель завода фирма-покупатель об этом в известность своевременно не поставила, акты приемки и дефектации техники ответчиком не составлялись.

Не менее сложным и затянутым для судьи ВХС Екатерины Короткевич оказалось разбирательство дела о взыскании $260 667 с производственно-коммерческого предприятия «Приднепровская экологическая компания» (г.Днепропетровск). Пострадавшей стороной оказалось Минское ПКП «Хлебсервис». В январе между фирмами был заключен договор N047с, по которому украинская сторона должна была поставить белорусским хлебопекам несколькими партиями 10000 тонн фуражной кукурузы на условиях предоплаты. Как свидетельствуют строки уголовного дела, 16 февраля переводом N14 на счет ПКП «ПЭК» было перечислено $158 000 за первую партию.

Вначале ответчик четко выполнял свои обязательства. По железной дороге из Днепропетровска в Минск было поставлено 179 150 кг кукурузы. Однако при отгрузке обнаружилась недостача 750 кг, что подтверждено соответствующим коммерческим актом. На этом все партнерские отношения закончились. Недопоставка первой партии составила 822250 кг продукции суммарной стоимостью $129,915.

Однако представителям из Днепропетровска придется раскошелиться на гораздо большую сумму. Дело в том, что, предчувствуя неприятности, «Хлебсервис» в апреле с.г. инициировал заключение дополнительного договора, пунктом 2.1 которого предусматривалось, что при непоставке товара и невозврате денег продавец выплачивает дополнительно 10% от суммы основного договора со штрафными санкциями и пеней в размере 1% за каждый день просрочки.

Казалось бы, минское ПКП может праздновать победу. Однако, как показывает практика, выигрыш хозяйственного спора отнюдь не означает, что деньги поступят на счета незамедлительно. Дело в том, что правительствами Украины и Беларуси не отработано правовое регулирование взаиморасчетов и порядок востребования долгов.

«Проштрафившимися» нередко оказываются и белорусские бизнесмены. 1 октября завершилось слушание дела об иске, предъявленном совместным литовско-белорусским предприятием ЗАО «Силвериюс» (г.Каунас) Кобринской птицефабрике. В соответствии с договором, заключенным в августе 1995 года, ПЦФ должна была получить из соседнего государства 1200 тонн комбикорма. В счет оплаты фабрика обязалась поставить в Каунас куриные яйца из расчета 3,5 яйца за 10 кг корма. СП выполнило свои обязательства, поставив в Кобрин 838 тонн продукции. Однако дальнейшие поставки были приостановлены по причине финансовой несостоятельности ПКФ. Хозяйственным судом принято решение о взыскании в пользу истца BLR 923 960 700, а в доход государства -- BLR 10 млн. ВХС не внял мольбам директора ПКФ об «*отсрочке выплаты задолженности на три месяца в связи со сложным финансовым положением*». Кстати, если фабрика сумеет рассчитаться с истцом, то впору будет ставить вопрос о ее банкротстве.

Наиболее распространенными в практике ВХС являются дела, связанные с финансовыми претензиями белорусских субъектов хозяйствования и торговли друг к другу. Причем порой ситуации просто анекдотичны. Примером может служить заявление Белорусского коммерческого университета управления о взыскании с одной из войсковых частей, дислоцирующихся в Бресте, BLR 3 689 568 000. В результате слушаний по делу установлено, что в апреле прошлого года БКУУ заключил с в/ч договор об аренде до 2001 года помещения казармы площадью 4,5 тыс.кв м. В соответствии с договором военная часть обязалась осуществить ремонтные работы и переоборудовать здание под учебный корпус. Однако своего офицерского слова майор Детченя не сдержал: электромонтажные работы закончены не были, вода отсутствовала, канализация и отопление не работали и т.д. В этой связи руководство БКУУ отказалось от услуг армии и заключило договор об аренде с другой организацией. Однако представители командования отказались принимать здание, требуя привести его в исправное состояние. Сначала опешившие от такого заявления ученые пытались решить проблему полюбовно. Однако командование части было непреклонным. Пришлось обращаться в ВХС, который вынес вердикт в пользу БКУУ. Спасая честь мундира, Брестский межгарнизонный военный прокурор внес протест с требованием частичного изменения решения суда. Однако ВХС решение не изменил.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 69 (327) 28.10.96

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**
Выпускающий редактор **Светлана КАЛИНКИНА**
© **БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА октябрь 1996 г.**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки и распространения: **тел./факс 2292-210**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **26.10.96 в 20.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю